ПЯТИГОРСКИЙ МЕДИКО-ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ –

филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения

высшего образования

«ВОЛГОГРАДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ МЕДИЦИНСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Министерства здравоохранения Российской Федерации

УТВЕРЖДАЮ

Зам. директора инсти	тута по УВР
И.П. Н	Кодониди
« 31 » августа 2023 г.	

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

«БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ В ЗДРАВООХРАНЕНИИ»

Образовательная программа: по направлению подготовки: 32.04.01 Общественное здравоохранение (уровень магистратуры)

Направленность (профиль): Организация и управление медицинской и фармацевтической деятельностью

Кафедра: менеджмента и экономики

Курс: 2 Семестр: 4

Форма обучения: очно-заочная

Трудоемкость дисциплины: 2 ЗЕ, из них 28,2 часов контактной работы

обучающегося с преподавателем

Промежуточная аттестация: зачет – 3 семестр

Пятигорск, 2023

РАЗРАБОТЧИКИ:

кан. экон. наук, доцент И.Н. Емельянова

РЕЦЕНЗЕНТ:

заведующая кафедрой экономики, менеджмента и государственного управления Пятигорского института (филиала) ФГАОУ ВО СКФУ, доктор экономических наук, доцент Штапова Ирина Сергеевна

1. ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ Перечень формируемых компетенций по соответствующей дисциплине (модулю) или практике

NC-	T/	IX	
№	Код и	Индикатор	Планируемые результаты освоения
Π/Π	наименование	достижения	образовательной программы
	компетенции	компетенции	
1	ПК-3 Способен к	ПК-3.2.	Знать: Основные принципы и методы
	планированию,	Разрабатывает	планирования деятельности,
	организации и	стратегические и	особенности бизнес-планирования в
	контролю	программные	организации (структурного
	деятельности	документы	подразделения) системы
	медицинской и	деятельности и	общественного здоровья;
	фармацевтической	развития	Уметь: Организовывать сбор и
	организации	медицинской и	обработку информации о
		фармацевтической	деятельности организации
		организации	Владеть: Навыками формирования
		_	планов и отчетов о деятельности
			организации (структурного
			подразделения)
2		ПК-3.3	Знать: теоретические и
		Анализирует	методологические основы
		выполнение планов	финансового анализа, планирования,
		и программ	прогнозирования и оценки
		деятельности	экономической эффективности
		организации	бизнес-плана развития новых
		здравоохранения,	направлений деятельности
		подготовки	организации.
		информационно-	Уметь: осуществлять сбор и анализ
		аналитической	данных с целью формирования
		документации	модели бизнес-среды предприятия,
			выделять и управлять ключевыми
			факторами его взаимодействия с
			внешней и внутренней средой при
			реализации бизнес-плана развития
			новых направлений
			предпринимательской деятельности;
			Владеть: разработки бизнес-плана
			для принятия решений по составу,
			содержанию, срокам проведения и
			ресурсному обеспечению
			организации здравоохранения,

3	ПК-4. Способен к	ПК-4.1.	Знать: методы планирования и
	управлению	Обосновывает	обоснования потребностей
	ресурсами и оценке	количественные и	ресурсного обеспечения
	рисков	качественные	организации;
	деятельности	требования к	Уметь: планировать и обосновывать
	медицинской и	материальным,	потребности в ресурсном
	фармацевтической	трудовым и	обеспечении организации сферы
	организации	финансовым	здравоохранении при разработке
		ресурсам,	бизнес-плана развития новых
		необходимым для	направлений деятельности
		решения	организации;
		поставленных	Владеть: навыками планирования и
		профессиональных	обоснования потребности в
		задач	ресурсном обеспечении организации
			сферы здравоохранении при
			разработке бизнес-плана развития
			новых направлений деятельности
			организации;
4		ПК-4.2.	Знать: методы количественной и
		Разрабатывает	качественной оценки ресурсного
		мероприятия для	обеспечения организации;
		повышения	Уметь: проводить анализ
		эффективности	эффективности использования
		использования	ресурсов организации, предлагать
		ресурсов	мероприятия по повышению
		организации,	эффективности использования
		оценивает риски,	ресурсов организации;
		связанные с	Владеть: навыками контроля и
		реализацией	оценки разработки и реализации
		управленческих	бизнес-плана организации
		решений	здравоохранения.

В результате освоения дисциплины обучающийся должен

Знать

Методы оценки эффективности использования различных систем учета и распределения затрат, в системе управления организацией сферы здравоохранения;

Методы экономического и финансового анализа, рыночных и специфических рисков для разработки предложений по совершенствованию управления организацией здравоохранения и эффективному выявлению и использованию имеющихся ресурсов

Уметь:

Обосновывать количественные и качественные требования к материальным, трудовым и финансовым ресурсам, необходимым для решения поставленных профессиональных задач, оценивать рациональность их использования

Иметь навык (опыт деятельности):

Навыками планирования и контроля ресурсного обеспечения медицинской и фармацевтической организации;

Оценочные средства включают в себя:

- процедуры оценивания знаний, умений, навыков и уровня сформированности компетенций в рамках конкретных дисциплин и практик;
- типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и уровня сформированности компетенций в рамках конкретных дисциплин и практик;

- комплект компетентностно ориентированных тестовых заданий, разрабатываемый по дисциплинам (модулям) всех циклов учебного плана;
- комплекты оценочных средств.

Каждое применяемое оценочное средства сопровождается описанием показателей и критериев оценивания компетенций или результатов обучения по дисциплине (модулю) или практике.

2. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Текущая аттестация включает следующие типовые задания: вопросы для устного опроса, написание реферата, тестирование, решение ситуационных задач, оценка освоения практических навыков (умений), собеседование по контрольным вопросам.

2.1. ВОПРОСЫ ДЛЯ УСТНОГО ОПРОСА НА ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЯХ Проверяемый индикатор достижения компетенции:

ПК-3.1. Разрабатывает стратегические и программные документы деятельности и развития медицинской и фармацевтической организации

Типовые задания, для оценки сформированности знаний

Результаты обучения

Знает основные принципы и методы планирования деятельности, особенности бизнеспланирования в организации (структурного подразделения) системы общественного здоровья;

- 1.Дайте определения понятиям «планирование», «план», «прогнозирование», «прогноз», «система планирования». Какова их сущность? В чем заключаются основные различия между понятиями «план» и «прогноз»?
- 2. Какие типы и виды планов вам известны? Какова их сущность?
- 3. Перечислите и охарактеризуйте основные трудности, с которыми сталкиваются российские предприниматели в ходе разработки бизнес-плана.
- 4. Поясните суть процесса стратегического планирования.
- 5. Как взаимосвязаны стратегия развития предприятия и бизнес-план?
- 6. Раскройте сущность бизнес-плана. Какие цели и задачи он позволяет решать?
- 7. Кто может являться читателем бизнес-плана? Охарактеризуйте основные группы читателей.
- 8. В каких ситуациях может понадобиться бизнес-план?
- 9. В какой стране зародилась технология бизнес-планирования и с чем это было связано?
- 10. Назовите и охарактеризуйте основные барьеры, препятствующие широкому распространению технологии бизнес-планирования в малом бизнесе

ПК-3.3 Анализирует выполнение планов и программ деятельности организации здравоохранения, подготовки информационно-аналитической документации

Типовые задания, для оценки сформированности знаний

Результаты обучения

Знает теоретические и методологические основы финансового анализа, планирования, прогнозирования и оценки экономической эффективности бизнес-плана развития новых направлений деятельности организации.

- 1. Масштаб и уровни бизнес-планирования.
- 2. Система бизнес-планирования в крупных фирмах: корпоративный уровень и уровень отдельных подразделений (стратегических бизнес-единиц).
- 3. Система бизнес-планирования в малых фирмах. Ее основные особенности, планирование бизнеса на различных стадиях развития малого (среднего) предприятия: начинающее, уцелевшее, стабильное, расширяющееся.

- 4. Цикл бизнес-планирования в малом (среднем) предприятии.
- 5. Организация системы бизнес-планирования.
- 6. .Содержание и назначение диагностики эффективности управления производственно-хозяйственной деятельностью организации.
- 7. Анализ производства и реализации продукции.
- 8. Анализ маркетинговой среды.
- 9. Анализ использования основных средств и материальных ресурсов.
- 10. Анализ трудовых ресурсов.
- 11. Анализ себестоимости и прибыльности предприятия.
- 12. Анализ финансового состояния.
- 13. Анализ производства и реализации продукции.
- 14. Анализ маркетинговой среды.
- 15. Анализ использования основных средств и материальных ресурсов.
- 16. Анализ трудовых ресурсов.
- 17. Анализ себестоимости и прибыльности предприятия.
- 18. Анализ финансового состояния.

ПК-4.1.Обосновывает количественные и качественные требования к материальным, трудовым и финансовым ресурсам, необходимым для решения поставленных профессиональных задач.

Типовые задания, для оценки сформированности знаний

	, 111										
	Результаты обучения										
	1 esymptotism ooy termin										
Знает	методы	планирования	И	обоснования	потребностей	ресурсного	обеспечения				
органи	организации;										

- 1. Дайте понятие определению ресурсов
- 2. Что означает ресурсное обеспечение деятельности организации?
- 3. Какие подходы существуют к совершенствованию перспективного планирования ресурсов?
- 4. Какие задачи решаются в процессе планирования потребности ресурсов длительного пользования?
- 5. Дайте краткую характеристику экономических ресурсов в здравоохранении
- 6. Охарактеризуйте сущность проблемы ограниченности экономических ресурсов.
- 7. Назовите основные принципы оценки эффективности использования экономических ресурсов в здравоохранении.
- 8. Охарактеризуйте методы финансового анализа в оценке эффективности использования финансовых ресурсов медицинской организации.
- 9. Какова цель анализа эффективности использования финансовых ресурсов
- 10. Какими показателями характеризуется состояние кадровых ресурсов?
- 11. Какие показатели включает анализ финансовых результатов?
- 12. Какие виды доходов отражают эффективность использования финансовых ресурсов?
- 13. Назовите показатели эффективности использования трудовых ресурсов организации здравоохранения (производительность труда. трудоемкость)?
- 14. Проблема ограниченности экономических ресурсов и цена экономического выбора?
- 15. Методы финансового анализа в оценке эффективность использования экономических ресурсов здравоохранения при принятии решений

ПК-4.2. Разрабатывает мероприятия для повышения эффективности использования ресурсов организации, оценивает риски, связанные с реализацией управленческих решений

Типовые задания, для оценки сформированности знаний

Результаты обучения								
Знает	методы	количественной	И	качественной	оценки	ресурсного	обеспечения	

Результаты обучения организации;

- 1. Дайте определению понятию правленческий риск
- 2. Виды рисков входящие в управленческие риски?
- 3. Соотношение каких результатов объединяет риск?
- 4. Охарактеризуйте процесс управления рисками?
- 5. Какие стратегии включает процесс управления риском?
- 6. Какие факторы влияют на снижение риска?
- 7. Инструментарий влияния на различные виды риска?
- 8. Организационно-распорядительные методы влияния на риск?
- 9. Социально-психологические методы влияния на риск?
- 10. Идеологические методы влияния на риск?
- 11. Дайте определение неопределенности как явлению и как процессу.
- 12. Перечислите типичные ошибки в решаемых задачах для организационной составляющей управленческих решений
- 13. Перечислите типичные ошибки в решаемых задачах для экономической составляющей управленческих решений.
- 14. Перечислите типичные ошибки в решаемых задачах для технологической составляющей управленческих решений.
- 15. Перечислите типичные ошибки в решаемых задачах для социальной составляющей управленческих решений.
- 16. Перечислите типичные ошибки в решаемых задачах для правовой составляющей управленческих решений.
- 17. Охарактеризуйте влияние внешней среды компании на разработку и реализацию альтернативных управленческих решений.
- 18. Назовите особенности выбора управленческих решений в условиях неопределенности и риска.

Критерии и шкала оценивания устного опроса

	Критерии и шкала оценивания устного опроса								
Оценка за									
ответ	Критерии								
Отлично	выставляется обучающемуся, если: - теоретическое содержание курса освоено полностью, без пробелов; - исчерпывающее, последовательно, четко и логически излагает теоретический материал; - свободно справляется с решение задач, - использует в ответе дополнительный материал; - все задания, предусмотренные учебной программой выполнены; - анализирует полученные результаты; - проявляет самостоятельность при трактовке и обосновании выводов								
Хорошо	выставляется обучающемуся, если: - теоретическое содержание курса освоено полностью; - необходимые практические компетенции в основном сформированы; - все предусмотренные программой обучения практические задания выполнены, но в них имеются ошибки и неточности; - при ответе на поставленный вопросы обучающийся не отвечает аргументировано и полно знает твердо лекционный материал, грамотно и по существу отвечает на основные понятия.								

Удовлетво рительно	выставляет обучающемуся, если: - теоретическое содержание курса освоено частично, но проблемы не носят существенного характера;
	- большинство предусмотренных учебной программой заданий выполнено, но
	допускаются не точности в определении формулировки;
	- наблюдается нарушение логической последовательности.
	выставляет обучающемуся, если:
	- не знает значительной части программного материала;
Неудовлет	- допускает существенные ошибки;
ворительно	- так же не сформированы практические компетенции;
	- отказ от ответа или отсутствие ответа.

2.2. ТЕМАТИКА РЕФЕРАТОВ

- 1. Бизнес-планирование в организациях здравоохранение за рубежом.
- 2. Планирование деятельности организации в рыночной экономике.
- 3. Методы обоснования плановых решений.
- 4. Система планов организации.
- 5. Стратегическое и тактическое планирование в здравоохранении.
- 6. Организационные структуры планирования.
- 7. Информационная база планирования.
- 8. Сетевые методы планирования.
- 9. Зарубежный опыт учета затрат.
- 10. Моделирование рисковых ситуаций в бизнесе.
- 11. Бизнес-планирование как система здравоохранении
- 12. Основные предпосылки и основные формы бизнес-планирования в организациях здравоохранения
- 13. Организационная структура организация и факторы, ее определяющие
- 14. Система планирования и принципы планирования
- 15. Анализ финансового состояния организации здравоохранения
- 16. Оценка эффективности инвестиций
- 17. Сущность и задачи бизнес-планирования
- 18. Планирование производственной программы развития
- 19. Разработка перспективного плана развития организации
- 20. Организационно-экономическое обоснование производственно-финансовой структуры предприятия
- 21. Бизнес-планирование организации производства
- 22. Бизнес-план инвестиционного проекта
- 23. Финансово-экономическое обоснование годового плана
- 24. Планирование экономической стратегии организации
- 25. Бизнес-план для целей управления.

Критерии оценки рефератов, докладов, сообщений, конспектов:

Критерии оценки	Баллы	Оценка
Соответствие целям и задачам дисциплины, актуальность темы и	5	Отлично
рассматриваемых проблем, соответствие содержания заявленной теме,		
заявленная тема полностью раскрыта, рассмотрение дискуссионных		
вопросов по проблеме, сопоставлены различные точки зрения по		
рассматриваемому вопросу, научность языка изложения, логичность и		
последовательность в изложении материала, количество исследованной		
литературы, в том числе новейших источников по проблеме, четкость		
выводов, оформление работы соответствует предъявляемым		
требованиям.	4	37
Соответствие целям и задачам дисциплины, актуальность темы и	4	Хорошо
рассматриваемых проблем, соответствие содержания заявленной теме,		
научность языка изложения, заявленная тема раскрыта недостаточно		
полно, отсутствуют новейшие литературные источники по проблеме,		
при оформлении работы имеются недочеты.	2	37
Соответствие целям и задачам дисциплины, содержание работы не в	3	Удовлетвор
полной мере соответствует заявленной теме, заявленная тема раскрыта		ительно
недостаточно полно, использовано небольшое количество научных		
источников, нарушена логичность и последовательность в изложении		
материала, при оформлении работы имеются недочеты.	2	11
Работа не соответствует целям и задачам дисциплины, содержание	2	Неудовлет-
работы не соответствует заявленной теме, содержание работы		ворительно
изложено не научным стилем.		

2.3. ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ

Проверяемый индикатор достижения компетенции:

ПК-3.2. Разрабатывает стратегические и программные документы деятельности и развития медицинской и фармацевтической организации

Типовые задания, для оценки сформированности знаний

Результаты обучения

Знает основные принципы и методы планирования деятельности, особенности бизнеспланирования в организации (структурного подразделения) системы общественного здоровья;

- 1. Источниками финансирования здравоохранения в настоящее время являются:
- а) государственный бюджет;
- б) средства медицинского страхования;
- в) доходы от платных услуг населения;
- г) все вышеперечисленное.
- 2. Недостаток системы нормативного финансирования здравоохранения заключается:
 - а) в усредненности нормативов и их недостаточной обусловленности;
 - б) в невозможности перераспределения средств бюджета;
 - в) в директивности нормативов;
 - г) в невозможности переноса недостатков финансовых средств на последующий год;
 - д) все вышеперечисленные;
 - е) нет правильного ответа.
 - 3. Цена на медицинские услуги должна быть:
 - а) равна стоимости;
 - б) больше стоимости;

- в) больше или меньше стоимости в зависимости от спроса на услуги;
- г) равна сумме денег, за которую потребитель готов приобрести, а производитель продать услугу (товар).
 - 4. В себестоимость медицинских услуг не включаются:
 - а) затраты на оплату труда персонала;
 - б) начисления на заработную плату;
 - в) оплата дополнительных (сверх установленных законом) отпусков.
 - 5. Принципу формирования рыночных цен отвечают:
 - а) расчетная стоимость (себестоимость) медицинских услуг;
 - б) цены на платные медицинские услуги населению, оформленные прейскурантами;
 - в) договорные цены на медицинские услуги с предприятиями и организациями.
 - 6. Под рентабельностью понимают:
- а) часть денежной выручки учреждения, остающаяся после возмещения материальных затрат;
- б) чистый денежный доход учреждения, остающийся после возмещения материальных затрат и средств на оплату труда;
- в) отношение прибыли, полученной от предоставления услуги, к ее полной себестоимости;
 - г) размер затрат, включенных в себестоимость.
 - 7. Существуют следующие виды цен на медицинские услуги, кроме:
 - а) тарифа на медицинские услуги;
 - б) государственных цен на платные услуги;
 - в) бюджетных расценок;
 - г) договорных цен;
 - д) страхового тарифа.
 - 8. Цена медицинской услуги складывается из:
 - а) себестоимости и прибыли;
 - б) себестоимости, прибыли и рентабельности;
 - в) только из себестоимости.
 - 9. Тарифы на медицинские услуги это:
 - а) стоимость медицинских услуг;
- б) денежные суммы, возмещающие расходы государственных (муниципальных) медицинских учреждений при оказании медицинской помощи;
- в) денежные суммы, возмещающие расходы медицинской организации по выполнению территориальной программы ОМС.
- 10. К «прямым» затратам, определяющим себестоимость медицинской услуги, не относят:
- а) оплату труда медицинского персонала, непосредственно оказывающего услуги; начисления на заработанную плату;
 - б) расходы на питание;
 - в) амортизацию зданий, сооружений.
- 11. Участие страховых организаций в формировании медицинских тарифов заключается:
 - а) в расчете медицинских тарифов;
 - б) в согласовании медицинских тарифов;
 - в) в утверждении медицинских тарифов.
 - 12. В накладные (общеучрежденческие) расходы не включают:
 - а) канцелярские и хозяйственные расходы;
 - б) начисления на заработанную плату;
 - в) оплату труда административно-хозяйственного персонала;
 - г) амортизационные отчисления на полное восстановление зданий и сооружений.
 - 13. В цены на медицинские услуги включаются:

- а) затраты на оплату труда за определенную работу;
- б) полные затраты учреждения на выполненную работу;
- в) полные затраты учреждения на выполненную работу плюс прибыль.
- 14. К доплатам в системе здравоохранения не относится оплата за:
- а) разделение (с согласия работника) смены на две части;
- б) продолжительность непрерывной работы;
- в) работу руководителя по врачебной специальности в пределах рабочего времени в учреждении, в штате которого он состоит;
 - г) работу в опасных для здоровья и особо тяжелых условиях труда.
- 15. Членами тарифной комиссии по подготовке, рассмотрению и согласованию тарифов на медицинские и иные услуги в системе ОМС являются представители:
 - а) органов управления здравоохранением;
 - б) учреждений здравоохранения;
 - в) профессиональной медицинской ассоциации;

эффективной

наиболее

целях

- г) страховых медицинских организаций;
- д) территориального фонда ОМС;
- е) все вышеперечисленное.
- 16. Оперативный план содержит:
- а) Перспективные направления развития предприятия
- б) Точно поставленные цели с описанием мероприятий по их достижению

	в) Пр	имерные з	адачи для кажд	ого структ	гурног	о подраз	деления с	роком до 2
лет	17.	Реестр	медицинских	услуг	В	системе	OMC	содержит
			сдельной				оплаты	труда
отно	сится_		1					1
			им фактором в м				ческои эф	фективности
	20. Дл	я чего в си	авоохранения явл. стеме управления	і здравоохр	анени		г использо	вать данные
о нес			рях					
			платных услуг в			реждениях	должна в	ключать все,
за ис							_	
			кие методы в	• •	-	-	ением баз	ируются на
след			· ·					
	23. O	бъектами со	обственности в зд	равоохране	ении н	е могут я	ВЛЯТЬСЯ	
здор		ндивидуум	· ·					
			размещению дви					
арен	да маш	ин и обору,	дования называет	ся				пизингом,
			й прибыли характ					
	26. 3	атраты Л	ТУ для опреде.	пения точ	ки ну	улевой пр	оибыли гр	руппируются
как_								
			идом налога являе					
			огами может о				та физиче	еского лица,
рабо			гном учреждении					
			налогами може			• •	ие здраг	воохранение,
фина	ансируе	емое из бюд	(жета					
	30. Ka	кие средсти	ва формируют Акт	гив баланса	l			
	немат	ериальные	активы; основны	е средства;	долго	осрочные	финансовы	іе вложения;
обор	отные	средства;						
	31.Me	неджмент	ото искусство упр	равлять соц	циальн	о-экономи	ческими п	роцессами в

производственной

деятельности

используя

к	32.	Преимущества	рыночных	отношений	— этс	о гибкая	приспособляемость
	33. K	заемным средст	гвам лечебно	го учрежден	ия относ	- СЯТСЯ	
		од убытками по					
		кономическая э					
		работная плата					
	37. C	ебестоимость м	едицинских	услуг – это			
	38.Pe	нтабельность эт					<u> </u>
		собственным ср Основним фак					<u></u> медицинских услуг,
являю		основным фаг	стором, фор	омирующим	CCOCCTC	имость .	медицинских услуг,
		ебестоимость –	это стоимост	гное выражен	ние		
	42. K	накладным расх	ходом относ	ятся			
	43. Ц	ена медицинско	ой услуги выј	ражена			
		од основной зар					
		каких случаях о			-	-	
	46. C	основными сост	гавляющими	цены на пл	патные п	медицинс	кие услуги являются
	47.	К основным	подраздел	пениям мед	цицинско	ого учре	еждения относятся:
	<u> </u>	Tug hero b vui	парпеции эп	manooynaueu	ием спе	эпует исп	ользовать данные о
		шихся экономич	•	•		•	ользовать данные о
		акие издержки н	-				остей
							субъекта Российской
Феле	рании	[
Федер	рации						
•					nornama	A HOGTORI	HACTH ANTOHUZOUMU
ПК-3	.3. A	нализирует вь					ьности организации кументании
ПК-3	.3. A		овки инфор	мационно-а	налитич	іеской доі	кументации
ПК-3	.3. A		овки инфор задания, для		н алитич мирован	іеской доі	кументации
ПК-3 здрав Знает	.3. А воохр	нализирует вы анения, подгот Типовые ретические и м	овки инфор задания, для Резу етодологиче	мационно-а <i>оценки сфор</i> ультаты обуч ские основы	налитич <i>мирован</i> ения финано	неской доп ности зна сового ана	кументации пний ализа, планирования,
ПК-3 здрав Знает прогн	.3. A воохр	нализирует вы анения, подгот Типовые ретические и м ования и оценк	овки инфор задания, для Резу етодологиче и экономиче	мационно-а оценки сфор ультаты обуч ские основы ской эффект	налитич <i>мирован</i> ения финано	неской доп ности зна сового ана	кументации аний
ПК-3 здрав Знает прогн	.3. А воохр теор	нализирует вы анения, подгот Типовые ретические и мо рвания и оценкий деятельности	овки инфор задания, для Резу етодологичения экономичены организации	мационно-а оценки сфор ультаты обуч ские основы ской эффект и	налитич мирован ения финанс чивности	неской дон ности зна сового ана бизнес-п	кументации пний ализа, планирования, лана развития новых
ПК-3 здрав Знает прогн напра 1. Ана	теор	нализирует вы анения, подгот Типовые ретические и м рвания и оценкий деятельности соотношения ме	овки инфор задания, для Резу етодологичей экономичей организация эжду совокуп	мационно-амоценки сформоженки обученки основы ской эффектиным доходо	налитич мирован ения финанс ивности	неской дон ности зна сового ана бизнес-п	кументации пний планирования, пана развития новых издержками с целью
ПК-3 здрав Знает прогн напра 1. Ана опред	теор	нализирует вы анения, подгот Типовые оетические и мования и оценкий деятельности соотношения мей прибыльност	овки инфор задания, для Резу етодологиче и экономиче организации ежду совокуп и при различ	мационно-амоценки сформоженки обученки основы ской эффектиным доходо	налитич мирован ения финанс ивности	неской дон ности зна сового ана бизнес-п	кументации пний планирования, пана развития новых издержками с целью
ПК-3 здрав Знает прогн напра 1. Ана опред а) ана	теор позирования общения обще	нализирует вы анения, подгот Типовые оетические и мования и оценкий деятельности соотношения меня прибыльности безубыточности	овки инфор задания, для Резу етодологичес и экономиче п организации ежду совокуп и при различ	мационно-ано оценки сформататы обучататы обучататы основы оской эффекти пным доходоных уровнях	налитич мирован ения финанс ивности	неской дон ности зна сового ана бизнес-п	кументации пний планирования, пана развития новых издержками с целью
ПК-3 здрав Знает прогн напра 1. Ана опред а) ана б) ана	теор позиро ввлени ализ бализ в	нализирует вы анения, подгот Типовые остические и мо оценкий деятельности ме прибыльност безубыточности прозможностей прозможно	овки инфор задания, для Резу етодологичем экономичем организация жду совокущи при различ	мационно-ано оценки сформататы обучататы обучататы основы оской эффекти пным доходоных уровнях	налитич мирован ения финанс ивности	неской дон ности зна сового ана бизнес-п	кументации пний планирования, пана развития новых издержками с целью
ПК-3 здрав Знает прогн напра 1. Ана опред а) ана в) ана в) ана	теор позирования бализ бализ дализ дализ дализ дализ дализ дализ дализ д	нализирует вы анения, подгот Типовые остические и мования и оценкий деятельности безубыточности прибыльности придеятельности	овки инфор задания, для Резу етодологичем экономичем организация жду совокущи при различ	мационно-ано оценки сформататы обучататы обучататы основы оской эффекти пным доходоных уровнях	налитич мирован ения финанс ивности	неской дон ности зна сового ана бизнес-п	кументации пний планирования, пана развития новых издержками с целью
ПК-3 здрав Знает прогн напра 1. Ана опред а) ана в) ана г) ана г	теор позиро ввлени ализ бализ в ализ дализ с	нализирует вы анения, подгот Типовые остические и мования и оценкий деятельности соотношения межия прибыльности возможностей присти предение	овки инфор задания, для Резу етодологичем экономичем организации ежду совокум и при различероизводства едприятия.	мационно-амо оценки сфорультаты обучские основы ской эффекти пным доходо пных уровнях и сбыта	налитичемирован ения финанстивности	неской дон ности зна сового ана бизнес-п	кументации пний планирования, пана развития новых издержками с целью
ПК-3 3драв Знает прогн напра 1. Ана опред а) ана б) ана в) ана г) ана 2. Ана	теор позировализ бализ сализ сализ сализ сализ сализ сализ сализ с	нализирует вы анения, подгот Типовые остические и мования и оценкий деятельности безубыточности предвижности предвинансовой усто	овки инфор задания, для Резу етодологичес и экономиче организации эжду совокую при различироизводства едприятия.	мационно-ано оценки сформататы обучататы обучатки основы оской эффекти опым доходоных уровнях и сбыта	налитичемированения финанстивности м и совсетроизво	неской дон ности зна сового ана бизнес-п окупными одства — эт	кументации аний ализа, планирования, лана развития новых издержками с целью го:
ПК-3 здрав Знает прогн напра 1. Ана опред а) ана в) ана в) ана г) ана 2. Ана а) оце	теор позиро ввлени ализ бализ дализ сализ сализ сализ сализ санку н	нализирует вы анения, подгот Типовые остические и морвания и оценкий деятельности безубыточности предеятельности предвания прибыльности предвания по подгания по	овки инфор задания, для Резу етодологиче и экономиче организации жду совокую и при различероизводства едприятия.	мационно-ано оценки сформататы обучать основы основы оской эффекти опым доходо опых уровнях очентирован очки зрения обърмать обържать объ	налитичемированения финанстивности м и совсетроизво	неской дон ности зна сового ана бизнес-п окупными одства — эт	кументации аний ализа, планирования, лана развития новых издержками с целью го:
ПК-3 здрав Знает прогн напра 1. Ана опред а) ана б) ана б) ана г) ана 2. Ана а) оцо б) оцо б) оцо	теор позировализ бализ сализ сенку и	нализирует вы анения, подгот Типовые остические и морвания и оценкий деятельности остичности прибыльности преды финансовой устонадежности предконкурентоспос	овки инфор задания, для Резу етодологиче и экономиче организации ежду совокул и при различироизводства едприятия.	мационно-ано оценки сформататы обучататы обучататы обучата основы основы обучаты обучать очки зрения очки зрения оцприятия	налитичемированения финанстивности м и совсетроизво	еской допиности зна сового ана бизнес-п окупными одства — эт	кументации пний планирования, плана развития новых издержками с целью го:
ПК-3 здрав Знает прогн напра 1. Ана опред а) ана в) ана г) ана 2. Ана а) оцо б) оцо в) соз	теор позировализ обраниз обранизованиз обранизованиз обранизованизованизованизованизованизованизованиз обранизова	нализирует вы анения, подгот Типовые от типовые от типовые от типовые от типования и оценко от типовые от тип	овки инфор задания, для Резу етодологиче и экономиче организации жду совокум и при различироизводства едприятия. ойчивости ордириятия с тобности предис инструме	мационно-ано оценки сформататы обучать основы ской эффекти пным доходо иных уровнях очки зрения очки зрения очки зрения оприятия нтария, позво	налитичемированения финанстивности м и совот произво	еской допиности зна сового ана бизнес-п окупными одства — эт	кументации аний ализа, планирования, лана развития новых издержками с целью го:
ПК-3 здрав Знает прогн напра 1. Ана опред а) ана б) ана в) ана г) ана 2. Ана а) оце б) оце в) соз цены	теороворов не продения и продения прод	нализирует вы анения, подгот Типовые остические и морвания и оценкий деятельности мерезубыточности предыринансовой устонования прибыльности предыринансовой устонования продожения предырания предыра	овки инфор задания, для Резу етодологиче и экономиче организации ежду совокую при различить ойчивости ордприятия с тобности пред ие инструме о выпуска и р	мационно-ано оценки сформататы обучать основы основы основы обучать обучать обучать очки зрения очки зрени зрения очки зрения очки зрения очки зрени	налитичемированения финанстивности м и совет произветельна: его плате	еской допиности зна сового ана бизнес-п окупными одства — эт	кументации пний планирования, плана развития новых издержками с целью го:
ПК-3 здрав Знает прогн напра 1. Ана опред а) ана в) ана в) ана с) с) ана с) с) ана с)	теор позировализ обраниз обранизованиз обранизованиз обранизованиз обранизованиз обранизованиз обранизованизо	нализирует вы анения, подгот Типовые ования и оценкой деятельности соотношения мето вы прибыльности преды финансовой усто надежности предконкурентоспос е и использован укта, объема его ристику платеже	овки инфоразадания, для Резу етодологиче и экономиче и организации ежду совокул и при различироизводства едприятия. Обности предписти п	мационно-ано оценки сформататы обучать основы ской эффекти пным доходо иных уровнях очки зрения очки зрения оприятия осально плания и предприятия	налитичемированения финанстивности м и совет произветельна: его плате	еской допиности зна сового ана бизнес-п окупными одства — эт	кументации пний планирования, плана развития новых издержками с целью го:
ПК-3 здрав Знает прогн напра 1. Ана опред а) ана б) ана в) ана г) ана 2. Ана а) оцо б) оцо в) соз цены г) хар 3. Биз	теорнозиро ввлени ализ с ализ с енку и енку и вдание продужантервнеств	нализирует вы анения, подгот Типовые остические и мервания и оценкий деятельности пределение прибыльности пределение преды финансовой устения прибыльности пределение и использован укта, объема его ристику платежения имеет следу	овки инфоразадания, для Резу етодологиче и экономиче и организации ежду совокул и при различироизводства едприятия. Обности предписти п	мационно-ано оценки сформататы обучать основы ской эффекти пным доходо иных уровнях очки зрения очки зрения оприятия осально плания и предприятия	налитичемированения финанстивности м и совет произветельна: его плате	еской допиности зна сового ана бизнес-п окупными одства — эт	кументации пний планирования, плана развития новых издержками с целью го:
ПК-3 здрав Знает прогн напра 1. Ана опред а) ана в) ана в) ана с) ана е б) оце в) соз цены г) хар 3. Биз а) вну а) вну а) вну в	теор позирования бализ с ализ с енку и вдание продуженествутен	нализирует вы анения, подгот Типовые ования и оценкой деятельности соотношения мето вы прибыльности преды финансовой усто надежности предконкурентоспос е и использован укта, объема его ристику платеже	овки инфоразадания, для Резу етодологичения экономичено организации организации организации организации организации организа обчивости организия с тобности предприятия с тобности пре	мационно-ано оценки сформататы обучать основы ской эффекти пным доходо иных уровнях очки зрения очки зрения оприятия осально плания и предприятия	налитичемированения финанстивности м и совет произветельна: его плате	еской допиности зна сового ана бизнес-п окупными одства — эт	кументации пний планирования, плана развития новых издержками с целью го:

в) стратегическое и тактическое.

- г) техническое и экономическое
- 4. В чем состоит основная цель разработки инвестиционного проекта
- а) выбор оптимального варианта технического перевооружения предприятия
- б) обоснование технической возможности и целесообразности создания объекта предпринимательской деятельности
- в) получение прибыли при вложении капитала в объект предпринимательской деятельности
- г) проведение финансового оздоровления
- 5. Для предпринимателя, который знает, что он действует на стабильном и насыщенном рынке, лучшим решением будет направить свои маркетинговые усилия на:
- а) избирательный (специфический) спрос
- б) общие потребности (общий спрос)
- в) первичный спрос
- г) потенциальный спрос
- 6. Достаточный бизнес-план содержит:
- а) все ответы верны
- б) все разделы бизнес-плана по предлагаемому варианту и не обязательно включает подробные расчеты по альтернативным вариантам
- в) все расчеты, справки, свидетельства и другие материалы
- г) краткие выводы по каждому разделу без обоснования и расчетов
- 7. Емкость рынка это:
- а) объем реализованных на рынке товаров (услуг) в течение определенного периода времени
- б) территория, на которой происходит реализация товаров (услуг) предприятия
- в) удельный вес продукции предприятия в совокупном объеме продаж товаров (услуг) на данном рынке
- 8. Если фирма рискует тем, что в худшем случае произойдет покрытие всех затрат, а в лучшем получит прибыль намного меньше расчетного уровня эта область риска называется как:
- а) критического
- б) минимального
- в) недопустимого
- г) повышенного
- 9. Инвестиции могут осуществляться в форме (укажите не менее 2-х вариантов ответов):
- а) денежных средств;
- б) зданий, сооружений, машин, оборудования и другого имущества;
- в) информационной поддержки нематериальных активов, оцениваемых денежным эквивалентом;
- 10. Инновационные бизнес-проекты классифицируются следующим образом:
- а) нет верного варианта.
- б) социальные, организационные, коммерческие
- в) технические, коммерческие, социальные
- г) экономические, социальные, организационные
- 11. Используя модель Альтмана можно спрогнозировать банкротство на один год можно с точностью до (значение в процентах):
- a) 50
- б) 60
- в) 75
- r) 90

- 12. Какой из нижеперечисленных показателей может наиболее полно выразить уровень технико-технологических, организационных, маркетинговых и других решений, принятых в проекте:
- а) производительность труда
- б) рентабельность
- в) себестоимость
- г) чистый дисконтированный доход.
- 13. Коэффициент ликвидности показывает:
- а) активность использования собственного капитала.
- б) доходность фирмы
- в) платежеспособность фирмы
- г) эффективность использования долга
- 14. Метод, который заключается в прогнозировании, например, уровня и структуры спроса путем принятия за эталон фактические данные отдельных рынков называется:
- а) аналогий
- б) корреляции трендов
- в) нормативный
- г) экономико-математического моделирования
- 15. Метод, основанный на выработке решений, на основе совместного обслуживания проблемы экспертами называется:
- а) «мозговой штурм»
- б) метод Дельфи
- в) системный анализ.
- г) экстраполяция
- 16. Неэластичный спрос (превышает изменение цен) наблюдается при следующем выражении 17. Ограниченная по масштабам, с резко очерченным числом потребителей сфера деятельности, которая позволяет предприятию проявить свои личные качества и преимущества перед конкурентами называется 18. Определить NPV проекта, если известно, что предприятие инвестировало на строительство объекта 200 млн руб. Ежегодные планируемые поступления от эксплуатации объекта составят по годам соответственно: 40, 70, 100, 130 млн руб. Норма доходности 12%. 19. Определить индекс доходности проекта, если известно, что предприятие инвестировало на строительство объекта 200 млн руб. Ежегодные планируемые поступления от эксплуатации объекта составят по годам соответственно: 40, 70, 100, 130 млн руб. Норма доходности 12%. 20. Особенностью экономических проектов является 21. Поток реальных денег представляет собой
- 22. Предпосылки, увеличивающие вероятность и реальность наступления рисковых событий – это 23. При какой величине нормы дохода чистый доход окажется равным чистому
- дисконтированному доходу 24. При оценке стоимости предприятия и его элементов используются следующие
- 25. При расчетах показателей экономической эффективности на уровне фирмы в состав результатов проекта
- 26. Проект признан общественно значимым. Каков первый этап оценки экономической эффективности такого проекта 27. Риск – это

28. Данные по скольким вариантам проектного предложения отражает окончательное
содержание бизнес-плана
29. Бизнес-план рекомендуется составлять
30. Какие задачи прежде всего должен решать бизнес-план в кризисных условиях
переходного периода
31. Оценка бизнеса состоит в
32. Какие направления имеет бизнес-план
33. Процесс бизнес-планирования это
34. Экономический анализ на предприятии является одной из основных
функций
35. К экстенсивным факторам развития производства относятся
36. По субъектам управления выделяют экономический анализ подразделяется на_
37. Экономический анализ по методике изучения объектов подразделяется
на
38. Вертикальный финансовый анализ позволяет определить
39. Основным источником информации при проведении внешнего финансового анализа
является
40. Метод экономического анализа представляет собой
совокупность
41. Горизонтальный финансовый анализ это
42. Структура результативного экономического показателя может быть проанализирована
с использованием
43. Какой из методов финансового анализа требует очистки данных от случайных
величин
44. Оценка динамики экономических показателей проводится с
помощью
45. Прогнозирование динамики экономических показателей осуществляется с
помощью
46. Коэффициент, показывающий величину материальных затрат, приходящихся на 1 руб.
выпуска продукции, называется
47. К общим показателям оценки эффективности использования материальных ресурсов
ОТНОСЯТСЯ
48. Определить величину маржинальной прибыли на основании следующих данных:
выручка от продажи продукции – 9000 тыс. руб., постоянные расходы –3000 тыс. руб.,
переменные расходы – 5000 тыс. руб
49. Эффект (сила воздействия) операционного рычага определяется как отношение
продукции
ПК-4.1. Обосновывает количественные и качественные требования к
материальным, трудовым и финансовым ресурсам, необходимым для решения
поставленных профессиональных задач.
Типовые задания, для оценки сформированности знаний
Результаты обучения
Знает методы планирования и обоснования потребностей ресурсного обеспечения
организации

- 1. Доходность коммерческой деятельности учреждения здравоохранения: а) Соотношение балансовой прибыли и себестоимости

- б) Соотношение прибыли и себестоимости
- в) Фондооснащенность учреждения
- 2. К косвенным расходам (затратам) при оказании медицинских услуг относят:
- а) Оплата труда основного персонала
- б) Затраты на текущие хозяйственные цели
- в) Материальные затраты, потребляемые в процессе оказания медицинской услуги
- 3. Организация платных услуг в медицинских учреждениях должна включать все, за исключением:
- а) Оповещения населения о перечне, стоимости и видах платных услуг
- б) Расчета стоимости медицинской услуги
- в) Направления полученных денег на приобретение оборудования
- 4. Распространение медицинских услуг в здравоохранении осуществляется путем:
- а) Прямого маркетинга
- б) Многоканального маркетинга
- в) Косвенного маркетинга
- 5. Расчет годового бюджета рабочего времени должности основывается:
- а) На затратах труда медицинского персонала
- б) На численности обслуживаемого населения
- в) На законодательстве о режиме труда и отдыха
- 6. Позиционирование медицинской услуги на рынке в первую очередь зависит от:
- а) Формы собственности ЛПУ
- б) Профиля ЛПУ
- в) Месторасположения ЛПУ
- 7. Для автономных учреждений план финансово-хозяйственной деятельности утверждает:
- а) Орган, выполняющий функции учредителя
- б) Общее собрание коллектива
- в) Учредитель
- 8. По какому признаку необходимо формировать группу потребителей рынка медицинских услуг для коммерческой деятельности ЛПУ:
- а) Социографическому
- б) Поведенческому
- в) Географическому
- 9. К заемным средствам лечебного учреждения относятся:
- а) Средства целевого финансирования
- б) Ассигнования из бюджета
- в) Кредиты и ссуды
- 10. В каких случаях оказание платных услуг принесет прибыль:
- а) Цена превышает валовые издержки
- б) Валовый доход превышает валовые издержки
- в) Цена услуги превышает валовый средний доход
- 11. К «целевым» налогам относятся отчисления:
- а) В дорожный фонд, Пенсионный фонд, на ОМС
- б) В дорожный фонд, пенсионный фонд, налог на землю
- в) На ОМС, налог на добавленную стоимость, налог на имущество
- 12. Медицинский маркетинг это система:
- а) Организации хозяйственной деятельности ЛПУ
- б) Организации и управления хозяйственной деятельностью ЛПУ, направленная на максимальное удовлетворение потребностей населения в медицинских услугах
- в) Организации и управления хозяйственной деятельностью ЛПУ
- 13. Что понимается под убытками:
- а) Реальный ущерб и упущенная выгода

- б) Компенсация за моральный ущерб
- в) Штраф, пеня
- 14. Под основной заработной платой понимается:
- а) Выплаты за работу в ночное время
- б) Оплата очередных отпусков
- в) Зарплата, установленная в соответствии с договором (контрактом)
- 15. Экономическая эффективность здравоохранения выражается в:
- а) Оцененном вкладе в рост производительности труда
- б) Увеличении продолжительности жизни
- в) Улучшении состояния пациента
- 16. Финансирование здравоохранения в современных условиях осуществляется за счет :
- а) Средств медицинского страхования
- б) Бюджета
- в) Оба варианта верны
- г) Нет верного ответа
- 17. Заработная плата медицинского персонала состоит из:
- а) Тарифа, премии, постоянных надбавок
- б) Базового оклада, премии, материальной помощи
- в) Базового оклада, постоянных и переменных надбавок
- 18. Здравоохранение как отрасль национального хозяйства относится к сфере производства:
- а) Нематериальных благ и нематериальных услуг
- б) Материальных и нематериальных услуг
- в) Материальных благ
- 19. Себестоимость медицинских услуг:
- а) Денежная сумма, которая оплачивается потребителем медицинской помощи в условиях ОМС
- б) Установленный соглашением тариф
- в) Совокупность затрат на оказание медицинских услуг, возмещение которых обеспечивает текущее воспроизводство ЛПУ, а также уровня медицинских технологий
- 20. Экономика здравоохранения изучает формы, методы и результаты хозяйственной деятельности:
- а) На уровне первичного хозяйственного звена (ЛПУ)
- б) В области медицины
- в) В масштабах определенных территориальных границ (страны, региона, города)
- 21. К собственным средствам лечебного учреждения относятся:
- а) Ассигнования из бюджета
- б) Кредиты и ссуды
- в) Кредиторская задолженность
- 22. К собственным средствам лечебного учреждения относятся:
- а) Кредиты и ссуды
- б) Финансовые резервы
- в) Кредиторская задолженность
- 23. Спрос на медицинскую услугу:
- а) Внешнее проявление потребности
- б) Осознанная необходимость в оказании медицинской услуги
- в) Потребность, подкрепленная покупательской способностью
- 24. Экономика здравоохранения относится к наукам:
- а) Прикладным
- б) Гуманитарно-прикладным
- в) Гуманитарным
- 25. Накладные расходы:

- а) Косвенные расходы, возникающие в связи с параклинической деятельностью
- б) Стоимость ресурсов, непосредственно потребляемых в процессе оказания медицинских услуг
- в) Затраты непосредственно в процессе оказания медицинских услуг не потребляемые, а обставленные расходами по содержанию медицинского учреждения в целом
- 26. Здравоохранение это система мероприятий:
- а) Экономических и медицинских
- б) Социально-экономических и медицинских
- в) Социально-экономических
- 27. Цена медицинской услуги:
- а) Сумма денег, которую пациент готов заплатить, и за которую врач готов оказать медицинскую услугу
- б) Отражение затрат на оказание услуг
- в) Денежное выражение стоимости
- 28. К основному персоналу медицинского учреждения относятся:
- а) Сотрудники параклинических подразделений
- б) Медицинские регистраторы
- в) Врачебный персонал, оказывающий медицинские услуги
- 29. Какие макроэкономические явления оказывают влияние на изменение потребностей населения в медицинских услугах:
- а) Инфляция
- б) Безработица
- в) Оба варианта верны
- г) Нет верного ответа
- 30. Здравоохранение как отрасль национального хозяйства представляет предмет анализа на:
- а) Микроуровне
- б) Мидиуровне
- в) Макроуровне
- 31. Показатель объема амбулаторно-поликлинической помощи включает:
- а) уровень заболеваемости
- б) коэффициент повторных посещений
- в) число диспансерных посещений
- г) число профилактических посещений
- д) число диагностических посещений
- 32. В качестве индикаторов при индикативном планировании можно использовать показатели:
- а) подушевое финансирование
- б) структура и уровень заболеваемости
- в) медико-де мографические показатели
- г) доля расходов на здравоохранение в ВВП
- д) все ответы верны
- 33. Бизнес-план разрабатывается на срок:
- а) до одного года
- б) 1-5 лет
- в) 10 лет и более
- 34. При составлении бизнес-плана в анализ внешней среды входит:
- а) анализ перспектив развития рынка медицинских услуг
- б) изучение потребителей медицинских услуг
- в) анализ состояния конкурентов
- г) анализ административной деятельности учреждения
- д) все ответы верны

- 35. Основу предпринимательского планирования составляют:
- а) внутриучрежденческие планы
- б) внешнеучрежденческие планы
- в) индикативные планы
- 36. По направленности планирование подразделяется на:
- а) директивное
- б) индикативное
- в) договорное
- г) нормативное
- д) предпринимательское
- 37. Бизнес-план может быть разработан:
- а) руководством ЛПУ
- б) консалтинговой организацией
- в) дипломированным специалистом в области экономики и финансов
- г) все ответы верны
- 38. При составлении бизнес-плана в анализ внутренней среды входит оценка:
- а) финансов
- б) производственной деятельности
- в) человеческих ресурсов
- г) потребителей медицинских услуг
- д) административной деятельности
- 39. Структура бизнес-плана должна в обязательном порядке включать:
- а) описание ЛПУ и его потенциала
- б) оценка внутренней и внешней среды
- в) данные о перспективах развития учреждения
- г) все ответы верны
- 40. Основой системы планирования в здравоохранении является?
- а) определение на всех уровнях стратегических целей, задач и приоритетов развития здравоохранения;
- б) создание единой нормативной основы для реализации стратегии развития здравоохранения;
- в) повышение эффективности управления;
- г) повышение эффективности использования ресурсов отрасли.
- д) все ответы верны
- 41. Какие из перечисленных параметров используются для определения дифференцированной потребности в больничных койках на 1000 жителей по формуле Γ .А. Попова?
- а) уровень обращаемости (заболеваемости) на 1000 населения;
- б) среднее плановое число дней пребывания больного на койке;
- в) средний уровень планового простоя койки;
- г) процент госпитализации или процент отбора на госпитализацию из числа обратившихся;
- 42. К основным методам планирования в здравоохранении относятся?
- а) аналитический;
- б) сравнительный;
- в) социологический;
- г) нормативный;
- д) экспериментальный;
- 43. Основными плановыми показателями работы стационара являются?
- а) функция врачебной должности;
- б) среднее число дней работы койки в году;
- в) оборот койки;

- г) все перечисленное.
- 44. Способами расчета числа штатных должностей в амбулаторно-поликлиническом учреждении являются?
- а) расчет исходя из численности прикрепленного населения;
- б) расчет исходя из объема работ;
- в) расчет по формуле Г.А. Попова
- 45. Обеспеченность населения амбулаторнополиклинической помощью характеризуется:
- а) числом врачебных должностей, занятых этим видом помощи
- б) числом амбулаторных посещений на одного жителя в год
- в) показателем участковости
- г) мощностью амбулаторно-поликлинических учреждений

ПК-4.2. Разрабатывает мероприятия для повышения эффективности использования ресурсов организации, оценивает риски, связанные с реализацией управленческих решений

Типовые задания, для оценки сформированности знаний

	Tunoone suounus, ossi ohenku epopsuipooninoeniu suunuu									
Результаты обучения										
Знает	методы	количественной	И	качественной	оценки	ресурсного	обеспечения			
органи	организации									

- 1. Риск это:
- а) разновидность ситуации, объективно содержащая высокую вероятность невозможности осуществления цели
- б)наличие факторов, при которых результаты действий не являются детерминированными, а степень возможного влияния этих факторов на результаты неизвестна
- в) следствие действия либо бездействия, в результате которого существует реальная возможность получения неопределенных результатов различного характера
- 2. Выберите метод оценки риска, который реализуется путем введения поправки на риск или путем учета вероятности возникновения денежных потоков?
- а) построение дерева решений
- б) метод сценариев
- в) учет рисков при расчете чистой приведенной стоимости
- г) анализ чувствительности
- д) вероятностный метод
- е) имитационное моделирование
- 3. Выберите метод оценки риска, который используется в ситуациях, когда принимаемые решения сильно зависят от принятых ранее и определяют сценарии дальнейшего развития событий?
- а) имитационное моделирование
- б) вероятностный метод
- в) учет рисков при расчете чистой приведенной стоимости
- г) построение дерева решений
- д) анализ чувствительности
- е) метод сценариев
- 4. Выберите метод оценки риска, который представляет собой серию численных экспериментов, призванных получить эмпирические оценки степени влияния различных факторов на некоторые зависящие от них результаты?
- а) учет рисков при расчете чистой приведенной стоимости
- б) анализ чувствительности
- в) построение дерева решений
- г) вероятностный метод

- д) метод сценариев
- е) имитационное моделирование
- 5. Каким образом можно учитывать риск при расчете чистой приведенной стоимости?
- а) в знаменателе формулы NPV посредством корректировки ставки дисконта
- б) комбинация формул NPV посредством корректировки чистых денежных потоков
- в) все варианты верны
- г) в числителе формулы NPV посредством корректировки чистых денежных потоков
- 6. Субъект управления в риск-менеджменте:
- а) специальная группа людей, которая посредством различных приемов и способов управленческого воздействия осуществляет управление рисками+
- б) все варианты верны
- в) риск, рисковые вложения капитала и экономические отношения между хозяйствующими субъектами
- 7. Объект управления в риск-менеджменте:
- а) риск, рисковые вложения капитала и экономические отношения между хозяйствующими субъектами+
- б) все варианты верны
- в) специальная группа людей, которая посредством различных приемов и способов управленческого воздействия осуществляет управление рисками
- 8. «Деятельность любой организации всегда сопровождается рисками, присутствующими в ее внешней или внутренней среде» включает в себя смысл:
- а) закона неизбежности риска+
- б) закона сочетания потенциальных потерь и выгод
- в) закона прямой зависимости между степенью риска и уровнем планируемых доходов
- 9. «Практически в любых ситуациях риска потенциальная возможность потерь или убытков сочетается с потенциальной возможностью получения дополнительных доходов» включает в себя смысл:
- а) закона прямой зависимости между степенью риска и уровнем планируемых доходов
- б) закона неизбежности риска
- в) закона сочетания потенциальных потерь и выгод
- 10. «Чем выше степень риска при осуществлении хозяйственной операции, тем выше уровень планируемых от этой операции доходов» включает в себя смысл:
- а) закона прямой зависимости между степенью риска и уровнем планируемых доходов
- б) закона неизбежности риска
- в) закона сочетания потенциальных потерь и выгод
- 11. Прогнозирование внешней обстановки относится к:
- а) методы компенсации рисков+
- б) методы уклонения от рисков
- в) методы локализации рисков
- г) методы диверсификации рисков

Какие компании называют кэптивными?

- а) универсальные страховые;
- б) специализированные страховые;
- в) ведомственные страховые.+
- 13. Распределение риска по этапам работы относится к:
- а) методы локализации рисков
- б) методы компенсации рисков
- в) методы уклонения от рисков
- г) методы диверсификации рисков
- 14. Заключение договоров о совместной деятельности для реализации рискованных проектов относится к:
- а) методы диверсификации рисков

- б) методы уклонения от рисков
- в) методы компенсации рисков
- г) методы локализации рисков
- 15. Обучение и инструктирование персонала относится к:
- а) методы уклонения от рисков
- б) методы компенсации рисков
- в) методы диверсификации рисков
- г) методы локализации рисков
- 16. Распределение ответственности между участниками проекта относится к:
- а) методы диверсификации рисков
- б) методы компенсации рисков
- в) методы локализации рисков
- г) методы уклонения от рисков
- 17. Увольнение некомпетентных сотрудников относится к:
- а) методы локализации рисков
- б) методы диверсификации рисков
- в) методы уклонения от рисков
- г) методы компенсации рисков
- 18. Создание системы резервов относится к:
- а) методы уклонения от рисков
- б) методы диверсификации рисков
- в) методы компенсации рисков
- г) методы локализации рисков
- 19. Создание специальных инновационных подразделений относится к:
- а) методы локализации рисков
- б) методы диверсификации рисков
- в) методы компенсации рисков
- г) методы уклонения от рисков
- 20. Распределение инвестиций в разных отраслях и сферах деятельности относится к:
- а) методы диверсификации рисков
- б) методы локализации рисков
- в) методы компенсации рисков
- г) методы уклонения от рисков
- 21. Как называются риски, которые практически всегда несут в себе потери?
- а) критическими
- б) спекулятивными
- в) чистыми
- 22. В основе какой из ниже предложенных операции лежит обмен финансовыми активами или обязательствами для улучшения их структуры и снижения возможных потерь:
- а) своп;
- б) хеджирование;
- в) репо.
- 23. Как называются риски, которые обусловлены деятельностью самого предприятия и его контактной аудиторией?
- а) внешними
- б) внутренними
- в) чистыми
- 24. Как называются риски, в результате реализации которых предприятию грозит потеря прибыли?
- а) катастрофическими
- б) критическими
- в) допустимыми

- 25. Чем измеряется величина или степень риска?
- а) средним ожидаемым значение
- б) изменчивостью возможного результата
- в) оба варианта верны
- 26. В чем состоит социально-экономическая функция риска?
- а) в том, что в процессе рыночной деятельности риск и конкуренция позволяет выделить социальные группы эффективных собственников в общественных классах, а в экономике отрасли деятельности, в которых риск приемлем
- б) в том, что реализация риска может обеспечить дополнительную по сравнению с плановой прибыль в случае благоприятного исхода
- в) оба варианта верны
- 27. Что такое анализ риска?
- а) систематизация множества рисков на основании каких-либо признаков и критериев, позволяющих объединить подмножества рисков в более общие понятия
- б) систематическое научное исследование степени риска, которому подвержены конкретные объекты, виды деятельности и проекты+
- в) начальный этап системы мероприятий по управлению рисками, состоящий в систематическом выявлении рисков, характерных для определенного вида деятельности, и определении их характеристик
- 28. Что является принципом действия механизма диверсификации?
- а) избежание рисков;
- б) разделение рисков;
- в) снижение рисков.
- 29. Что такое идентификация риска?
- а) систематизация множества рисков на основании каких-либо признаков и критериев, позволяющих объединить подмножества рисков в более общие понятия
- б) начальный этап системы мероприятий по управлению рисками, состоящий в систематическом выявлении рисков, характерных для определенного вида деятельности, и определении их характеристик
- в) систематическое научное исследование степени риска, которому подвержены конкретные объекты, виды деятельности и проекты
- 30. Под максимальным объемом страховой защиты предприятия по конкретным видам страхуемых финансовых рисков понимается:
- а) страховой тариф;
- б) страховая сумма;
- в) страховая премия.
- 31. Как называются риски, которые могут нести в себе как потери, так и дополнительную прибыль?
- а) чистыми
- б) критическими
- в) спекулятивными
- 32. На какие виды подразделяются риски по уровню финансовых потерь?
- а) допустимый, критический и катастрофический;
- б) недопустимый, допустимый и критический;
- в) критический, катастрофический и недопустимый.
- 33. Что такое последствия риска?
- а) скорее положительными
- б) как положительными, так и отрицательными
- в) только отрицательными
- 34. Факторы, которые влияют на уровень финансовых рисков подразделяются на:
- а) объектные и субъектные;

- б) позитивные и негативные;
- в) простые и сложные.
- 35. Какие потери можно отнести к потерям времени
- а) невыполнение сроков сдачи объекта
- б) потери ценных бумаг
- в) выплата штрафа
- г) уменьшение выручки вследствие снижения цен на реализуемую продукцию
- д) уплата дополнительных налогов
- 36. ______ это издержки на получение единицы медицинских и сервисных услуг, выраженные в денежной форме, как правило, в текущих ценах
- 37. _____ определяет, какова разница между объемом финансово-хозяйственной деятельности и точкой (порогом) безубыточности, на сколько превышает объем значение точки безубыточности (руб. И % сверх значения точки безубыточности
- 38. Назовите показатели эффективности использования трудовых ресурсов организации здравоохранения
- 39. Перечислите показатели экономической эффективности системы управления финансовыми ресурсами ТФОМС
- 40. Коэффициент эффективности распределения финансовых средств на оплату медицинской помощи ТФОМС определяется отношением доли средств ОМС, направленных на финансирование учреждений здравоохранения к

Критерии оценки тестирования

Оценка по 100- балльной системе	Оценка по системе «зачтено»	Оцен	ка по 5-балльной системе	Оценка по ECTS
96-100	зачтено	5	ОТЛИНИО	A
91-95	зачтено	3	отлично	В
81-90	зачтено	4	Vonatuo	C
76-80	зачтено	4	хорошо	D
61-75	зачтено	3	удовлетворительно	E
41-60	не зачтено	2		Fx
0-40	не зачтено	2	неудовлетворительно	F

2.4. СИТУАЦИОННЫЕ ЗАДАЧИ

Проверяемые индикаторы достижения компетенции:

ПК-3.2. Разрабатывает стратегические и программные документы деятельности и развития медицинской и фармацевтической организации

Типовые задания, направленные на формирование профессиональных умений.

Результаты обучения
Умеет организовывать сбор и обработку информации о деятельности организации

Задача 1

Выбрать наилучший вариант капитальных вложений. Объемы услуг по всем вариантам одинаковы. Исходные данные приведены в таблице 1.

Таблица 1

Исходные данные

Варианты	Себестоимость годового выпуска	Капитальные вложения, К тыс.
	продукции, тыс.руб.	руб.
1	900	300
2	800	400

3	700	900
4	500	200
5	300	3000
6	200	4100
E=0,3		

Задача 2.

Выручка от реализации компании А в январе составила 537 тыс. руб., в последующие месяцы ожидается ее прирост с темпом 1,28 % в месяц. Оплата за оказанную клиентам услуги осуществляется на следующих условиях: 80% месячного объема составляет выручка за наличный расчет; 10% продается в кредит с оплатой в течение месяца и представляемой клиентам скидкой в размере 1,5%; оставшаяся часть оплачивается в течении двух месяцев, при этом 0,2 % этой суммы составляют безнадежные долги.

Залача 3.

Предположим, что Вы решили заняться индивидуальной трудовой деятельностью по оказанию медицинских услуг. Ежемесячные расходы на обеспечение текущей деятельности составляют $10\ 000\ {\rm py6}$., сумма арендных платежей в месяц равна $10\ 000\ {\rm py6}$. Для обеспечения основой деятельности Вы планируете приобрести медицинское оборудование на сумму $150\ 000\ {\rm py6}$., нормативный срок эксплуатации которого составляет 5 лет. Месячная выручка от реализации медицинских услуг $-33\ 000\ {\rm py6}$., налог на прибыль 30%. Вам предлагают работу в государственной медицинской организации (заработная плата $7\ 000\ {\rm py6}$. в месяц без учета 13% подоходного налога). Ставка процента по банковскому вкладу -10% годовых.

Вопросы (задание): 1. Рассчитайте явные и альтернативные издержки, а также вероятную экономическую прибыль.

2. Каким будет Ваше решение: начать собственное дело или пойти работать в государственную медицинскую организацию?

ПК-3.3. Анализирует выполнение планов и программ деятельности организации здравоохранения, подготовки информационно-аналитической документации

Типовые задания, направленные на формирование профессиональных умений.

Результаты обучения								
Умеет осуществлять сбор и анализ данных с целью формирования модели бизнес-среды								
предприятия, выделять и управлять ключевыми факторами его взаимодействия с внешней								
и внутренней средой при	реализации	бизнес-плана	развития	новых	направлений			
предпринимательской деятельности								

Задача 1. Каковы периоды окупаемости каждого из следующих проектов:

Таблина 2

Исходные данные

Проект	Потоки денежных средств								
	C ₀	C ₃	C ₄						
A	-5000	+1000	+1000	+3000	0				
Б	-1000	0	+1000	+2000	+3000				
В	-5000	+1000	+1000	+3000	+5000				

^{1.} При условии, что вы хотите использовать метод окупаемости, и период окупаемости равен двум годам, на какой из проектов вы согласитесь?

^{2.} Если период окупаемости равен трём годам, какой из проектов вы выберете?

- 3. Если альтернативные издержки составляют 10 %, какие проекты будут иметь положительные чистые текущие стоимости?
- 4.«В методе окупаемости слишком большое значение уделяется потокам денежных средств, возникающим за пределами периода окупаемости». Верно ли это утверждение?
- 5.«Если фирма использует один период окупаемости для всех проектов, вероятно, она одобрит слишком много краткосрочных проектов». Верно, или неверно?

Залача 2.

В стационаре на 400 среднегодовых коек. Среднее число дней работы койки в году планировалась 330 дней. Фактически койка была занята 310 дней.

Расходы на содержание стационара за год составили 217,8 млн. руб. При простое койки экономится примерно 25,0% от стоимости койко-дня (питание больных, медикаменты и расходные материалы, связанные с диагностикой и лечением и т.д.)

Рассчитать фактическое число проведенных больными койко-дней

- 2. Определить фактическую стоимость одного койко-дня;
- 3. Рассчитать плановое число проведенных больным койко-дней;
- 4. Рассчитать плановую стоимость одного койко-дня.
- 5. Определить разницу между фактической и плановой стоимостью одного койкодня;
 - 6. Определить экономические потери в результате простоя коек;
- 7. Определить экономию средств по стационару из расчёта экономии 25,0% (0,25) от стоимости койко-дня;
 - 8. Рассчитать экономический ущерб в результате низкой функции койки;
 - 9. Сделать выводы.

ПК-4.1.Обосновывает количественные и качественные требования к материальным, трудовым и финансовым ресурсам, необходимым для решения поставленных профессиональных задач.

Результаты обучения									
Умеет	планировать	И	обосновывать	потребности	В	ресурсном	обеспечении	организации	сферы
здравоохранении при разработке бизнес-плана развития новых направлений деятельности организации									

Задача 1

Проанализировать влияние на прирост объема товарной продукции изменения численности работников и производительности труда одного среднесписочного работника (табл. 3).

Таблица 3

Исходные данные

Показатель	Обозначение	План	Факт
		(базис)	(отчет)
Объем товарной продукции, тыс. руб.	X		
Отработанное время, челдней	a	1000	1050
Объем выработки одного средне-			
списочного работника в день, тыс. руб.	b	1,2	1,38

Запаца 2

Используя данные таблицы 4 проанализировать динамику движения трудовых ресурсов медицинской организации. Сформулировать выводы.

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год	Отклонение
			(+;-)
Среднесписочная численность, чел	971	944	

Принято с начала года, чел	344	347	
Уволено	371	370	
в том числе по собственному желанию	298	284	
и за нарушение трудовой дисциплины			
Коэффициент увольнения, %			
Коэффициент приема, %			
Коэффициент текучести, %			

Задача 3. Используя данные таблицы 5 провести анализ укомплектованности медицинской организации персоналом. Сформулировать выводы.

Таблица 5

Анализ укомплектованности медицинского учреждения персоналом

Показатели	Утверждено	Фактически	Отклонение	Коэффициент
	должностей	занято	(+;-)	укомплектован
	по штатному	должностей		ности %
	расписанию			
Среднее количество	228	221,75		
врачебных				
должностей				
В том числе по				
специальности:				
эндоскописты	4	2,5		
отоларингологи	2	0,5		
невропатологи	3	1,5		
Специалисты	5	4		
ультразвуковой				
диагностики				
методисты	7	6,75		
прочие	3	2,5		
Средний	540	527		
медицинский				
персонал				
Младший	404	387		
медицинский				
персонал				
Административно-	228	217		
хозяйственный и				
прочий персонал				
всего	1400	1352,75		

ПК-4.2. Разрабатывает мероприятия для повышения эффективности использования ресурсов организации, оценивает риски, связанные с реализацией управленческих решений

Результаты обучения

Умеет проводить анализ эффективности использования ресурсов организации, предлагать мероприятия по повышению эффективности использования ресурсов организации;

Задача 1.

Составить баланс производственных мощностей, указать наличие мощностей на конец года и среднегодовых. Определить показатели использования производственных мощностей для производства. Исходные данные представлены в таблице 6.

Баланс производственных мощностей, млн. т

114	11,	нало	Прир	ост мощ	ностей	стей	конец	В	ания
Виды продукции (работ, услуг)	Планируемый выпуск	выпуск Мощность на начало года	ввод нов ых	Орг. тех. мероп рияти я	всего	Выбытие мощностей	Мощность на ко года	Среднегодовая мощность	Коэфф. использования мощности
Лекарственное средство А	11	11	7	6	13	6	18	9,33	1,18
Лекарственное средство Б	10	10	6	5	11	7	14	11,5	0,87
Лекарственное средство В	9	12	6	7	13	5	20	12,25	0,73

Сроки ввода мощностей за счет новых объектов и выбытия их, а также мероприятий плана повышения эффективности производства представлены в таблице 7.

Таблица 7

Сроки ввода и выбытия мощностей

Виды продукции	Ввод	Осуществление	Вывод
(работ, услуг)		мероприятий	
Лекарственное средство А	11 августа	1 ноября	15 февраля
Лекарственное средство Б	6 марта	12 августа	30 апреля
Лекарственное средство В	1 сентября	21 октября	1 июня

Задача 2 Определить валовый и товарный объем реализованных лекарственных средств для профилактики, облегчения и лечения болезней. Исходные данные приведены в таблице 8. Таблица 8

Показатель	Значение показателя
Основная продукция, млн руб.	524
Услуги прочие, млн руб.	52
Стоимость полуфабрикатов собственного	54
производства, млн руб.	34
В том числе для собственного производства, %	
Прирост незавершенного производства на конец	42
года, млн руб.	
Остатки готовой продукции на складе, млн р.:	
на начало года	84
на конец года	34

Задача 3 Рассчитать рост производительности труда в цехе.

Исходные данные

1. Показатели цеха в отчетном и планируемом кварталах:

Виды	Программа в	выпуска, шт.	Трудоемкость единицы		
продукции			продукц	ии, нормо-час	
(работ, услуг)	отчетный	планируемый	отчетный	планируемый	
	квартал	квартал	квартал	квартал	
Лекарственное	5004	5504	8	7	
средство А					
Лекарственное	8004	8704	14	13	
средство Б					

- 2. Количество производственных рабочих в цехе:
- в отчетном периоде 64 чел.
- в планируемом периоде 61 чел.
- 3. Объем незавершенного производства в планируемом квартале остается неизменным.

В качестве сопоставимой величины принимается трудоемкость отчетного периода.

Залача 4

Определить рост производительности труда работающих за счет влияния технико-экономических факторов.

Таблица 10

Исходные данные.

Показатель	Значения показателя			
	Базовый год	Планируемый		
		год		
1. Относительное увеличение (+), уменьшение (-)				
численности (чел) за счет:				
-повышения технического уровня производства		-9		
-совершенствования управления и организации		-8		
производства				
-изменения объема и структуры производства		+9		
2.Выпуск товарной продукции, тыс.руб.	10004	11004		
3. Выработка товарной продукции на одного	32	-		
работающего, тыс.руб.				

Задача 5

Определить плановый фонд оплаты труда по организации и среднегодовую заработную плату на год на основании следующих данных:

- базисный фонд оплаты труда 3 000 004 р.;
- среднесписочная численность работников ППП в базисном году 104 чел.;
- планируемый рост объема производства 9 %;
- планируемая экономия численности 14 чел.;

Расчет фонда оплаты труда выполнить по достигнутому уровню базового фонда.

Задача 6. Определить фактическую зарплату за смену массажиста, работающего на сдельной оплате труда в частной клинике «Мир массажа». При норме выработки за 6 часовую смену (РС) 30 условных единиц трудоёмкости (УЕТ) в день, тарифная расценка (ТР) = 210,6 руб. в час. За месяц (25 рабочих дней) выработано фактически 870 УЕТ. Доплата за вредные условия труда (ДВУТ) 12,0% к тарифной ставке. Территориальный коэффициент (ТК)=15,0%.

Задача 7.

Рассчитать цену платной медицинской услуги отделения эндоскопии, если известно, что трудоёмкость услуги врача (tвр,) составляет 1,5 УЕТ, для медицинской сестры 1,5 УЕТ, а годовая норма 10 296 УЕТ по штатному расписанию в эндоскопическом отделении 4 врачебных и 6 медсестринских ставок. Годовой фонд оплаты труда врачей составил 144 тыс. руб., среднего медицинского персонала 180 тыс. руб.

Медикаменты в эндоскопическом кабинете используются только нормативные, и коэффициент списания медикаментов составляет 0,38.

Износ мягкого инвентаря достиг 80 тыс. руб. Балансовая стоимость основных средств отделения 100 тыс. руб. Величина износа оборудования составила 8236 руб. Коэффициент косвенных расходов определён в размере 0,35.

Рентабельность платной медицинской услуги была определена на уровне 25,0% или 0,25. Количество услуг в месяц планируется 150 услуг. ЛПУ не имеет на своём балансе транспортных средств. В аренду сдаёт 100 м2 в пятиэтажном здании, районная стоимость земли 45 руб./м2. В месяц отделение дает 0,05 т. Отходов, норматив стоимости отходов данного класса составляет 450 руб./т.

Критерии оценки решения ситуационных задач

Форма проведения	Критерии оценивания
текущего контроля	критерии оценивания
	«5» (отлично) – выставляется за полное, безошибочное выполнение
	задания
Розголия	«4» (хорошо) – в целом задание выполнено, имеются отдельные
Решения ситуационной	неточности или недостаточно полные ответы, не содержащие ошибок.
задачи	«3» (удовлетворительно) – допущены отдельные ошибки при
зада ти	выполнении задания.
	«2» (неудовлетворительно) – отсутствуют ответы на большинство
	вопросов задачи, задание не выполнено или выполнено не верно.

Типовые практические задания, направленные на формирование профессиональных навыков, владений

ПК-3.2. Разрабатывает стратегические и программные документы деятельности и развития медицинской и фармацевтической организации

		I	Результаты	обу	чения			
Владеет	навыками	формирования	планов	И	отчетов	o	деятельности	организации
(структурного подразделения)								

Задача 1.

На основе данных бухгалтерской отчетности, отраженных в таблице 11, произведите горизонтальный и вертикальный анализ, а также охарактеризуйте произошедшие изменения в динамике основных разделов баланса и его структуры.

Таблица 11

Исходные данные							
Показатели	Ha 31.12.19	Ha 31.12.20	Ha 31.12.21	Изменения 2020г. к 2021г., ±	Темп прироста 2020г. к 2019г., %	Изменения 2021г. к 2020г., ±	Темп прироста 2021г. к 2020г., %
тыс.руб.	тыс. руб.	тыс. руб.	тыс. руб.				
I.	3320	3520	3652				

Внеоборотные активы					
II. Оборотные активы	478	608	709		
Баланс	3798	4128	4361		
III. Капитал и резервы	1994	2283	2817		
IV. Долгосрочные обязательства	341	20	20		
V. Краткосрочные обязательства	1463	1825	1524		
Баланс	3798	4128	4361		

ПК-3.3 Анализирует выполнение планов и программ деятельности организации здравоохранения, подготовки информационно-аналитической документации

]	Результат	гы обу	чения					
Владеет навы	ыками раз	зработки би	изнес-пл	тана	ДЛЯ	приня	RИТІ	решений	ПО	составу,
содержанию,	срокам	проведени	и к	pec	урсно	ому	обесі	печению	орг	анизации
здравоохранен	кин									

Задача 1

Дано: рассчитайте, какое количество рекламных объявлений (Рекл) предприятию необходимо разместить за 1 месяц, чтобы получить максимальную прибыль:

- функция объема продаж: ?) 1000 ? $(1 0.5^{A+})$;
- цена продукции: P = 20 000 руб./шт.;
- стоимость объявления: K = 1000 руб./шт.;
- переменные затраты: I = 500 руб./шт.;
- постоянные затраты: М = 3000 руб.

Таблица 12.

Расчет оптимального количества рекламных объявлений

Количество рекламных	Доход (Д),	Предельный доход	Затраты (3),	Предельные затраты
объявлений (Рекл)	тыс. руб.	(ПД), тыс. руб.	тыс. руб.	(ПЗ), тыс. руб.
0				
1				
2				
и т.д.				

Задача 2

Дано: имеются три предприятия (A, B, C), основные показатели которых приведены в таблице 13.

Основные показатели предприятий (А, В, С)

Таблица 13

Показатель	Значе	Значения по предприятиям		
	A	В	С	
Объем продаж, руб.	200	300	400	
Прошлые затраты, руб.	50	60	70	
Добавленная стоимость:				
руб.	150	240	330	
%	75	80	82,5	

Оцените целесообразность их горизонтального или вертикального объединения, ответ обоснуйте.

Критерии оценивания практических задач

	*	
Форма проведения	Критерии оценивания	
текущего контроля	критерии оценивания	
	«5» (отлично) – выставляется за полное, безошибочное выполнение	
	задания	
Dayyayyya	«4» (хорошо) –в целом задание выполнено, имеются отдельные	
Решения	неточности или недостаточно полные ответы, не содержащие ошибок.	
практической	«3» (удовлетворительно) – допущены отдельные ошибки при	
задачи	выполнении задания.	
	«2» (неудовлетворительно) – отсутствуют ответы на большинство	
	вопросов задачи, задание не выполнено или выполнено не верно.	

1.2. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Промежуточная аттестация проводится в форме зачета

Промежуточная аттестация включает следующие типы заданий: собеседование по контрольным вопросам.

1.2.1. ПЕРЕЧЕНЬ КОНТРОЛЬНЫХ ВОПРОСОВ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ Вопросы к зачету

Вопросы для промежуточной аттестации студента	Проверяемые	
	индикаторы	
	достижения	
	компетенции	
1. Понятие предпринимательской идеи.	ПК-3.2., ПК-3.3.,	
	ПК-4.1., ПК-4.2.	
2. Этапы разработки и реализации предпринимательской идеи.	ПК-3.2., ПК-3.3.,	
генерирование идеи, деловое проектирование, подготовка бизнес-	ПК-4.1., ПК-4.2.	
плана, принятие предпринимательского решения, управление		
предпринимательским проектом; реализация проекта.		
3. Понятие бизнес-плана. Его общая характеристика. Цели	ПК-3.2., ПК-3.3.,	
составления бизнес-плана.	ПК-4.1., ПК-4.2.	
4. Структура и функции бизнес плана.	ПК-3.2., ПК-3.3.,	
	ПК-4.1., ПК-4.2.	
5. Цели и планы в бизнес организации. Их уровни и значение.	ПК-3.2., ПК-3.3.,	
	ПК-4.1., ПК-4.2.	
6. Этапы бизнес-планирования.	ПК-3.2., ПК-3.3.,	
	ПК-4.1., ПК-4.2.	
7. Предмет и объект планирования. Бизнес - процессы и бизнес -	ПК-3.2., ПК-3.3.,	
проекты.	ПК-4.1., ПК-4.2.	
8. Внутрифирменное планирование: стратегическое	ПК-3.2., ПК-3.3.,	
(перспективное); среднесрочное (бизнес-планирование), текущее	ПК-4.1., ПК-4.2.	
(тактическое).		
9. Особенности бизнес-планирования как формы планирования.	ПК-3.2., ПК-3.3.,	
Назначение бизнес-планирование.	ПК-4.1., ПК-4.2.	
10. Бизнес-план как рабочий инструмент для управления	ПК-3.2., ПК-3.3.,	
предприятием и контроля за его деятельностью.	ПК-4.1., ПК-4.2.	

12. Система бизпес-плапирования в крупных фирмах: корпоративный уровень и уровень отдельных подразделений (К.4.1., ПК.4.2.) (сгратегических бизнес-единии). 13. Система бизнес-планирования в малых фирмах. Ее основные особенности, планирование бизнеса на различных стадиях развития малого (среднего) предприятия: пачинающее, унселевнее, стабильное, распиряющееся. 14. Цикл бизнес-планирования в малом (среднем) предприятии. 15. Организация системы бизнес-планирования. 16. Характеристика органов планирования. 17. Функции бизнес-плана при управлении бизнесом. Управление гекупей деятельностью и развитием предприятия и клама, пк.4.1., ПК.4.2. 17. Функции бизнес-плана при управление бизнес-планы. 18. Типология бизнес-планы. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ корржающей среды и полное описание стратегии работы компании или реализации проекта в окружающей средь. ПК.3.2., ПК.3.3., ПК.4.1., ПК.4.2. 20. Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. 10. Клима внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК.3.2., ПК.3.3., ПК.4.1., ПК.4.2. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК.3.2., ПК.3.3., ПК.4.1., ПК.4.2. 22. Пример авализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК.3.2., ПК.3.3., ПК.4.1., ПК.4.2. 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, кадровый, финансовый, информационный. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, пк.4.1., ПК.4.2. 25. История бизнеса организации (проекта). ПК.3.2., ПК.3.3., ПК.4.1., ПК.4.2. 26. Правовой статус организации. Анализ бизнес плана. ПК.3.2., ПК.3.3., ПК.4.1., ПК.4.2. 27. Анализ финансового остояния организации. Анализ бизнес права. ПК.4.1., ПК.4.2. 28. Анализ финансового состояния организации. Описание рыпка. ПК.3.2., ПК.3.3., ПК.4.1., ПК.4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на ПК.3.2., ПК.3.3., ПК.4.1., ПК.4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на ПК.3.2., ПК.3.3., ПК.4.1., ПК.4.2. 29. Стратег		I
12. Система бизнес-планирования в крупных фирмах: Корпоративный уровень и уровень отдельных подразделений (сгратстических бизнес-слании). 13. Система бизнес-планирования в малых фирмах. Ее основные особенности, планирование бизнеса на различных стадиях развития малого (среднего) предприятия: начинающее, уцелевшее, стабильное, расширяющееся. 14. Цикл бизнес-планирования в малом (среднем) предприятии. 15. Организация системы бизнес-планирования. 16. Характеристика органов планирования. 17. Функции бизнес-плана при управлении бизнесом. Управление техущей деятельностью и развитием предприятия 18. Типология бизнес-планов: управлением серднегии работы компании или реализации проекта в окружающей среды. 20. Анализ внешней бизнес-ерды. Макросреда или среда прямого воздействия. 21. Технический, кадровый, финансовый, информационный. 22. Пример апализа впешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 23. Виды разделов типового бизнес-плана: анализи преживия в впешней бизнес-плана: анализи преживия бизнес-правы, бинанесовый, информационный. 22. Пример апализа впешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, кнючевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 25. История бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 26. Правовой статус организации (описание отрасли, ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнес-прама, ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 28. Анализ финансового состояния организации. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. 32. Стратегия маркетинга. 33. Стратегия маркетинга. 34. Составление отрасли. Описание целевого рынка. Кон	11. Масштаб и уровни бизнес-планирования.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
корпоративный уровень и уровень отдельных подразделений (сгратегических бизнес-единии). 13. Система бизнес-планирования в малых фирмах. Ее основные особенности, планирование бизнеса на различных стадиях развития малого (среднего) предприятия: начинающее, ущелевниее, стабильное, расширяющееся. 14. Цикл бизнес-планирования в малом (среднем) предприятии. 15. Организация системы бизнес-планирования. 16. Характеристика органов планирования. 17. Функции бизнес-плана при управлении бизнесом. Управление текущей деятельностью и развитием предприятия 18. Типопотия бизнес-планы. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ компании или реализации проекта в окружающей среды. 20. Анализ внешней бизнес-ореды. Макросреда или среда прямого воздействия. 10. Микросреда или среда прямого воздействия микросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия физнесовый, информационный. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 22. Пример анализа внешней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, катровый, финансовый, информационный. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: пк-3.2, ПК-3.2, ПК-3.2, ПК-4.1, ПК-4.2. 24. Составление бизнес-спрана, Титульный лист, оглавление, ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 25. История бизнеса организации). 26. Правовой статус организации (кридический план). 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнесреды организации. 26. Правовой статус организации (кридический план). 27. Калализ финансового состояния организации. Анализ бизнесреды организации. 28. Анализ финансового состояния организации орважа. Затраты па ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 29. Стратегия маркстинга. Жизпе		
13. Система бизпес-единии). 13. Система бизпес-планирования в малых фирмах. Ее основные сообенности, планирования бизнеса на различных стадиях развития малого (среднего) предприятия: начинающее, ущелевшее, стабильное, распиряющееся. 14. Цикл бизнес-планирования в малом (среднем) предприятии. 11К-3.2., ПК-4.1., ПК-4.2. 15. Организация системы бизнес-планирования. 11К-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 16. Характеристика органов планирования. 11К-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 16. Характеристика органов планирования. 11К-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 17. Функции бизнес-плана при управлении бизнесом. Управление предприятия 18. Типология бизнес-планов: управленческие; бизнес-планы ПК-4.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Типология бизнес-планов: управленческие; бизнес-планы ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ окружающей среды и полное описание стратегии работы компании или реализации проскта в окружающей среде. 10К-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Типил реализации проскта в окружающей среды. 11К-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Типил реализации проскта в окружающей среды. 11К-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Типил реализации проскта в окружающей среды. 11К-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Типил реализации проскта в окружающей среды. 11К-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Типил реализации и среда прямого воздействия. 11К-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Типил реализации и проскта в окружающей среды. 11К-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Типил реализации и среда прямого воздействия и него основные блоки: товарый, ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Типил реализации и предприятия и его основные блоки: товарый, ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Типил реализации и предприятия и его основные блоки: товарый, ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Типил реализации и предприятия и его основные блоки: товарый, ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Типил реализации и предприяти и его основные блоки: товарый, ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Тип	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	
ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1., ПК-4.2, ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1., ПК-4.2		ПК-4.1., ПК-4.2.
развития малого (средцего) предприятия: пачипающее, ущелевшее, стабильное, расширяющееся. 14. Цикл бизпес-планирования в малом (средцем) предприятии. 15. Организация системы бизпес-планирования. 16. Характеристика органов планирования. 17. Функции бизнес-плана при управлении бизнесом. Управление ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 18. Типология бизнес-планов: управление обизнес-планы. ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ пк-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ пк-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 20. Анализ внешней бизнес-ореды. Макросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия или среда прямого воздействия. 21. Техпика апализа впешней среды. Апализ впутрешней среды. ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизпес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 26. Правовой статус организации (придический план). Организация и управление. 27. Апализ физнасового состоящия организации. Апализ бизиссереды организации. 28. Апализ рышка и копкурещции. Описание рышка. ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизпешный цикл продаж. Затраты на ПК-3.2, ПК-3.3, ПК-4.1, ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рышка. Конкуренция. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. 32. Стратегия маркетинга.	<u> </u>	
развития малого (среднего) предприятия: пачинающее, унелевшее, стабильное, расширяющееея. 14. Цикл бизнес-планирования в малом (среднем) предприятии. 15. Организация системы бизнес-планирования. 16. Характеристика органов планирования. 17. Функции бизнес-плана при управлении бизнесом. Управление пк-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Типология бизнес-планаю управление бизнес-планы пк-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ окружающей среды и полное описание стратегии работы компании или реализации проекта в окружающей среды. 20. Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда косвенного воздействия. 21. Техника анализа внешней бизнес-среды. Макросреда или среда прямого воздействия. 21. Пехника анализа внешней бизнес-среды. Макросреда или среда прямого воздействия. 21. Пехника анализа внешней бизнес-среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 11. Техника разделов типового бизнес-плана: аналитические, кладовый, финансовый, информационный. 22. Пример анализа внешней и внутрешей среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 11. К-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, кладовый, финансовый, информационный. 24. Составление бизнес-средыми к разработке бизнее плана. 25. История бизнес организации (присание отрасли, КК-4.1., ПК-4.2.) 26. Правовой статус организации (присание отрасли, ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2.) 27. Анализ финансового состояния организации. 28. Анализ рышка и конкуренции. Описание рышка. Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой-продуцентом. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рыпка. Конкуренция. 11. К-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 11. К-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 12. Определение отрасли. Описание целевого рыпка. Конкуренция. 11. К-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 12. Стратегия маркетинга.		
14. Цикл бизнес-планирования в малом (среднем) предприятии. ПК-3.2., ПК-3.2., ПК-4.2. ПК-4.2. ПК-4.2. ПК-4.2. ПК-4.2. ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. П	особенности, планирование бизнеса на различных стадиях	ПК-4.1., ПК-4.2.
14. Цикл бизнес-планирования в малом (среднем) предприятии. IIK-3.2., IIK-3.3., IIK-4.1., IIK-4.2. 15. Организация системы бизнес-планирования. IIK-3.2., IIK-3.3., IIK-4.1., IIK-4.2. 16. Характеристика органов планирования. IIK-3.2., IIK-3.3., IIK-4.1., IIK-4.2. 17. Функции бизнес-плана при управление бизнесо-планы предприятия IIK-3.2., IIK-3.3., IIK-4.2. 18. Типология бизнес-планы. IIR-3.2., IIK-3.3., IIK-4.1., IIK-4.2. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ окружающей среды и полное описание стратстии работы компании или реализации проекта в окружающей среде. IIK-3.2., IIK-3.3., IIK-4.1., IIK-4.2. 20. Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого IIK-4.1., IIK-4.2. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. Потенциал предприятия и его основные блоки: товарный, IIK-4.1., IIK-4.2. IIK-3.2., IIK-3.3., IIK-3.3., IIK-4.1., IIK-4.2. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратстии деятельности компании (реализации проекта). IIK-3.2., IIK-3.3., IIK-4.1., IIK-4.2. 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. IIK-3.2., IIK-3.3., IIK-4.1., IIK-4.2. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, карактеристика объекта бизнеса организации (описание отрасли, IIK-3.2., IIK-3.3., IIK-4.1., IIK-4.2. IIK-3.2., IIK-3.3., IIK-4.1., IIK-4.2. 26. Правовой статус организации (описание рынка. <td>развития малого (среднего) предприятия: начинающее,</td> <td></td>	развития малого (среднего) предприятия: начинающее,	
15. Организация системы бизнес-планирования. 16. Характеристика органов планирования. 17. Функции бизнес-плана при управлении бизнесом. Управление предприятия пк-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Типология бизнес-планов: управленческие; бизнес-планы пк-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ окружающей среды и полное описание стратегии работы компании или реализации проекта в окружающей средь. 20. Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия микросреда или среда прямого воздействия и его основные блоки: товарный, технический, кадровый, финансовый, информационный. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии реятегин реятегин компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, пк-3.2., ПК-3.3., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 24. Составление бизнес-плана: титульный лист, оглавление, ПК-3.2., ПК-3.3., ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана: титульный лист, оглавление, ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 26. Правовой статус организации (описание отрасли, ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнесрыка. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 28. Анализ финансового состояния организации. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 27. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на маркетинг. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. 31. Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой-пК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга.	уцелевшее, стабильное, расширяющееся.	
16. Характеристика органов планирования. 16. Характеристика органов планирования. 17. Функции бизнес-плана при управлении бизнесом. Управление пк-4.1., пк-4.2. 18. Типология бизнес-планов: управленческие; бизнес-планы пк-3.2., пк-3.3., пк-4.1., пк-4.2. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: апализ окружающей среды и полное описание стратетии работы компании или реализации проекта в окружающей средь. 20. Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия и его основные блоки: товарный, технический, кадровый, финансовый, информационный. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. Пк-3.2., пк-4.1., пк-4.2. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стрательности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, пк-4.1., пк-4.2. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, пк-4.1., пк-4.2. 26. Правовой статус организации (описание отрасли, пк-3.2., пк-3.3., пк-4.1., пк-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнес-план. Пк-3.2., пк-3.3., пк-4.1., пк-4.2. 28. Апализ рынка и конкуренции. Описание отрасли, пк-3.2., пк-3.3., пк-4.1., пк-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. (придический план). Пк-3.2., пк-3.3., пк-4.1., пк-4.2. 28. Апализ рынка и конкуренции. Описание фирмой-продушентом. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный пикл продаж. Затраты на маркетинго. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный пикл продаж. Затраты на пк-3.2., пк-3.3., пк-4.1., пк-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. 10. Пк-3.2., пк-3.3., пк-4.1., пк-4.2. 11. Пк-4.2., пк-4.2. 11. Пк-4.2., пк-3.3., пк-4.1., пк-4.2. 11. Пк-4.2., пк-3.3., пк-4.1., пк-4.2. 11. Пк-3.2., пк-3.3., пк-4.1., пк-4.2. 11. Пк-4.2., пк-3.3., пк-4.1., пк-4.2. 11.	14. Цикл бизнес-планирования в малом (среднем) предприятии.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
ПК-4.1., ПК-4.2.		ПК-4.1., ПК-4.2.
16. Характеристика органов планирования. 17. Функции бизнес-плана при управлении бизнесом. Управление ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 18. Типология бизнес-планов: управленческие; бизнес-планы ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ пК-4.1., ПК-4.2. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ пК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ пК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ пК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ компании или реализации проекта в окружающей средь. 20. Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда прямого воздействия. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 22. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, пК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.2. 25. История бизнеса организации (присание отрасли, тк-4.1., ПК-4.2. 26. Правовой статус организации (присание отрасли, тк-4.1., ПК-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнесе-среды организации. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой-продущентом. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на пК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. 10. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на пК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга.	15. Организация системы бизнес-планирования.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
ПК-4.1, ПК-4.2. 17. Функции бизнес-плана при управлении бизнесом. Управление текущей деятельностью и развитием предприятия 18. Типология бизнес-планов: управленческие; бизнес-планы пк-4.1, ПК-4.2. 18. Типология бизнес-планы. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ окружающей среды и полное описание стратегии работы компании или реализации проекта в окружающей среде. 20. Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда прямого воздействия. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 22. Пример анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. Пк-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, пк-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 25. История бизнес- плана. Титульный лист, оглавление, пк-3.2., ПК-3.3., ключевые, приложения. Требования (подисание отрасли, пк-4.1., ПК-4.2. 26. Правовой статус организации (присание отрасли, пк-4.1., ПК-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнес-плана. ПК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой-продуцентом. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на маркетинг. 30. Описание отрасли. Описание цлевого рынка. Конкуренция. 11. К-3.2., ПК-3.3., ПК-4.2. 11. ПК-4.2.		ПК-4.1., ПК-4.2.
17. Функции бизнес-плана при управлении бизнесом. Управление пк-3.2., ПК-3.3., пекущей деятельностью и развитием предприятия пк-4.1., пК-4.2. 18. Типология бизнес-планов: управленческие; бизнес-планы пк-3.2., пК-3.3., пк-4.1., пк-4.2. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ окружающей среды и полное описание стратегии работы компании или реализации проекта в окружающей средь. Инкросреда или среда компенного воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. Пк-3.2., Пк-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. технический, кадровый, финансовый, информационный. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, меморандум конфиденциальности, резюме. 25. История бизнеса организации (юписание отрасли, казрактеристика объекта бизнеса организации). ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 26. Правовой статус организации (юридический план). Организация и управление. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнессреды организации. 28. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнесреды организации. 28. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнесреды организации. Описание рынка. Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой-продущентом. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на пк-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 33. ПК-4.1., ПК-4.2. 33.	16. Характеристика органов планирования.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
текупей деятельностью и развитием предприятия ПК-4.1, ПК-4.2. 18. Типология бизнес-планов: управленческие; бизнес-планы ПК-3.2., ПК-3.3., проектов; разовые бизнес-планы: типового бизнес-плана: анализ окружающей среды и полное описание стратегии работы Кмеружающей среды и полное описание стратегии работы Кмеружающей среды. О Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 20. Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда прямого воздействия. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2., ПК-3.3., Потенциал предприятия и его основные блоки: товарный, технический, кадровый, финансовый, информационный. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, Меморандум конфиденциальности, резюме. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, маркетенциа объекта бизнеса организации). 26. Правовой статус организации (придический план). ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнессреды организации. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой-продуцентом. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на маркетинг. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга.		ПК-4.1., ПК-4.2.
текущей деятельностью и развитием предприятия 18. Типология бизнес-планов: управленческие; бизнес-планы: ПК-3.2., ПК-3.3., проектов; разовые бизнес-планы: ипового бизнес-плана: анализ пК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ комружающей среды и полное описание стратегии работы компании или реализации проекта в окружающей среде. 20. Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда косенного воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, меморандум конфиденциальности, резюме. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, карактеристика объекта бизнеса организации). 26. Правовой статус организации (кридический план). ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнессранизации. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой-продуцентом. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на маркетинг. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга.	17. Функции бизнес-плана при управлении бизнесом. Управление	ПК-3.2., ПК-3.3.,
18. Типология бизнес-планов: управленческие; бизнес-планы проектов; разовые бизнес-планы. 19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ окружающей среды и полное описание стратегии работы компании или реализации проекта в окружающей среде. 20. Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2., ПК-3.3., Потенциал предприятия и его основные блоки: товарный, технический, кадровый, финансовый, информационный. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, ПК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, пк-3.2., пК-3.3., арактеристика объекта бизнеса организации). 26. Правовой статус организации (юридический план). ПК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., пК-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнессраныя финансового состояния организации. Анализ бизнессраныя и конкуренции. Описание рынка. Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой-пк-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой-пк-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой-пк-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга.		ПК-4.1., ПК-4.2.
проектов; разовые бизнес-планы. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., окружающей среды и полное описание стратегии работы компании или реализации проекта в окружающей среде. 20. Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда косвенного воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, пК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, пК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 26. Правовой статус организации (юписание отрасли, ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнес-пк-4.1., ПК-4.2. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на маркетингом. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на пк-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 10. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2.	, i i i	
19. Ключевые компоненты типового бизнес-плана: анализ окружающей среды и полное описание стратегии работы ПК-3.2., ПК-3.3., окружающей средь. 20. Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2., ПК-3.3., Потенциал предприятия и его основные блоки: товарный, ТК-4.1., ПК-4.2. технический, кадровый, финансовый, информационный. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, Меморандум конфиденциальности, резюме. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, характеристика объекта бизнеса организации). 26. Правовой статус организации (коридический план). ПК-4.1., ПК-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнессраника. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга.	* *	
окружающей среды и полное описание стратегии работы компании или реализации проекта в окружающей среде. 20. Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда косенного воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2., ПК-3.3., Потенциал предприятия и его основные блоки: товарный, технический, кадровый, финансовый, информационный. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, пК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, карактеристика объекта бизнеса организации). 26. Правовой статус организации (коридический план). ПК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнестика. ПК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на пК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., пК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга.	1 1	
компании или реализации проекта в окружающей среде. 20. Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого пК-4.1., ПК-4.2. воздействия. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2., ПК-3.3., Потенциал предприятия и его основные блоки: товарный, ПК-4.1., ПК-4.2. технический, кадровый, финансовый, информационный. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание пК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. алемоги деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, пК-3.2., ПК-3.3., ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. ПК-4.1., ПК-4.2. алеморандум конфиденциальности, резоме. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, ПК-4.1., ПК-4.2. алемогранум конфиденциальности, резоме. ПК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. алемогранизации управление. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. алемогранизации. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. алемогранизации. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. алемогранизации содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. алемогранизации. Описание отрасли. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. алемогранизаци		
20. Анализ внешней бизнес-среды. Макросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. технический, кадровый, финансовый, информационный. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., меморандум конфиденциальности, резюме. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, ПК-3.2., ПК-3.3., тарактеристика объекта бизнеса организации). 26. Правовой статус организации (юридический план). ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.2. ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., организация управление. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнесранизации. Описание рынка. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1	1 17 1	
косвенного воздействия. Микросреда или среда прямого воздействия. 21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2., ПК-3.3., Потенциал предприятия и его основные блоки: товарный, технический, кадровый, финансовый, информационный. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, характеристика объекта бизнеса организации). 26. Правовой статус организации (юридический план). ПК-3.2., ПК-3.3., Организация и управление. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнессреды организации. 28. Анализ финансового состояния организации. Описание рынка. Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмойник-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на маркетинг. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга.		ПК-3.2 ПК-3.3.
21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2., ПК-3.3., Потенциал предприятия и его основные блоки: товарный, ТК-4.1., ПК-4.2. Технический, кадровый, финансовый, информационный. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание стратегии деятельности компании (реализации проекта). ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. ПК-4.1., ПК-4.2. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, пК-3.2., ПК-3.3., меморандум конфиденциальности, резюме. ПК-4.1., ПК-4.2. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, характеристика объекта бизнеса организации). ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 26. Правовой статус организации (юридический план). ПК-3.2., ПК-3.3., Организация и управление. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнестранизации. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга.		
21. Техника анализа внешней среды. Анализ внутренней среды. ПК-3.2., ПК-3.3., Потенциал предприятия и его основные блоки: товарный, ПК-4.1., ПК-4.2. Технический, кадровый, финансовый, информационный. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание страни деятельности компании (реализации проекта). ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. ПК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 11., ПК-4.2. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, пк-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 11., ПК-4.2. 11.		1110 1111, 1110 1121
Потенциал предприятия и его основные блоки: товарный, технический, кадровый, финансовый, информационный. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание пК-3.2., ПК-3.3., стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, меморандум конфиденциальности, резюме. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, дК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 26. Правовой статус организации (юридический план). ПК-3.2., ПК-3.3., организации и управление. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнессреды организации. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на маркетинг. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2.		ПК-3 2 ПК-3 3
технический, кадровый, финансовый, информационный. 22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание пК-3.2., ПК-3.3., стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, пК-3.2., ПК-3.3., меморандум конфиденциальности, резюме. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, пК-4.1., ПК-4.2. 26. Правовой статус организации (юридический план). ПК-3.2., ПК-3.3., организация и управление. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнестреды организации. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на маркетингт. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2.		1
22. Пример анализа внешней и внутренней среды. Описание ГК-3.2., ПК-3.3., стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ПК-3.2., ПК-3.3., ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, ПК-3.2., ПК-3.3., меморандум конфиденциальности, резюме. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, ПК-3.2., ПК-3.3., характеристика объекта бизнеса организации). 26. Правовой статус организации (юридический план). ПК-3.2., ПК-3.3., Организация и управление. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнессреды организации. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2.		1110 1.11., 1110 1.2.
стратегии деятельности компании (реализации проекта). 23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, ПК-3.2., ПК-3.3., меморандум конфиденциальности, резюме. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, характеристика объекта бизнеса организации). 26. Правовой статус организации (юридический план). Организация и управление. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнесреды организации. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на пК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2.		ПК-3 2 ПК-3 3
23. Виды разделов типового бизнес-плана: аналитические, ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, ПК-3.2., ПК-3.3., меморандум конфиденциальности, резюме. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, ПК-4.1., ПК-4.2. 26. Правовой статус организации (юридический план). ПК-3.2., ПК-3.3., организация и управление. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнесреды организации. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2.		1
ключевые, приложения. Требования к разработке бизнес плана. 24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, ПК-3.2., ПК-3.3., меморандум конфиденциальности, резюме. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, ПК-3.2., ПК-3.3., характеристика объекта бизнеса организации). 26. Правовой статус организации (юридический план). ПК-3.2., ПК-3.3., Организация и управление. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнессреды организации. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. 33. ПК-4.1., ПК-4.2. 34. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 35. ПК-4.1., ПК-4.2. 36. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 37. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-3.3., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 38. ПК-4.1., ПК-4.2. 39. Определение спроса и возможностей рынка.	• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •	-
24. Составление бизнес-плана. Титульный лист, оглавление, ПК-3.2., ПК-3.3., меморандум конфиденциальности, резюме. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, ПК-3.2., ПК-3.3., характеристика объекта бизнеса организации). 26. Правовой статус организации (юридический план). Организация и управление. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнессреды организации. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2.	•	
меморандум конфиденциальности, резюме. 25. История бизнеса организации (описание отрасли, ПК-3.2., ПК-3.3., характеристика объекта бизнеса организации). 26. Правовой статус организации (юридический план). Организация и управление. 17. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнессреды организации. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на маркетинг. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. 33. Стратегия маркетинга.		
25. История бизнеса организации (описание отрасли, ПК-3.2., ПК-3.3., карактеристика объекта бизнеса организации). ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-3.2	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	-
характеристика объекта бизнеса организации). 26. Правовой статус организации (юридический план). ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнессреды организации. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмойпк-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. Определение спроса и возможностей рынка. ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2.		
26. Правовой статус организации (юридический план). ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнессреды организации. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмойпродущентом. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на маркетинг. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. Определение спроса и возможностей рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2.		
Организация и управление. ПК-4.1., ПК-4.2. 27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнесреды организации. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой-продущентом. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на маркетинг. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-3.3., ПК-3.3., ПК-3.3., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2.	<u> </u>	
27. Анализ финансового состояния организации. Анализ бизнес- среды организации. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой- продуцентом. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на маркетинг. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-3.3.,	1 1	-
среды организации. 28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой-пК-4.1., ПК-4.2. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на пК-3.2., ПК-3.3., маркетинг. ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., Определение спроса и возможностей рынка. 32. Стратегия маркетинга. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2.	* * *	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой-продуцентом. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на пК-3.2., ПК-3.3., маркетинг. ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., Определение спроса и возможностей рынка. ПК-3.2., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. ПК-3.2., ПК-3.3.,		1
Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой-пК-4.1., ПК-4.2. продуцентом. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на пК-3.2., ПК-3.3., маркетинг. пК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. пК-3.2., ПК-3.3., пК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. пК-3.2., ПК-3.3., определение спроса и возможностей рынка. пК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. пК-3.2., ПК-3.3.,	среды организации.	·
продуцентом. 29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на ПК-3.2., ПК-3.3., Маркетинг. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. 32. Стратегия маркетинга. 33. Стратегия маркетинга. 34. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2.	28. Анализ рынка и конкуренции. Описание рынка.	
29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на маркетинг. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. Определение спроса и возможностей рынка. ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. ПК-3.2., ПК-3.3.,	Маркетинговые мероприятия и решения, принимаемые фирмой-	ПК-4.1., ПК-4.2.
маркетинг.ПК-4.1., ПК-4.2.30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция.ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2.31. Маркетинговый план. Его структура и содержание.ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2.Определение спроса и возможностей рынка.ПК-4.1., ПК-4.2.32. Стратегия маркетинга.ПК-3.2., ПК-3.3.,		
30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. Определение спроса и возможностей рынка. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. ПК-3.2., ПК-3.3.,	29. Стратегия маркетинга. Жизненный цикл продаж. Затраты на	1
ПК-4.1., ПК-4.2. ПК-4.1., ПК-4.2. 31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. ПК-3.2., ПК-3.3.,	маркетинг.	ПК-4.1., ПК-4.2.
31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., Определение спроса и возможностей рынка. ПК-4.1., ПК-4.2. З2. Стратегия маркетинга. ПК-3.2., ПК-3.3.,	30. Описание отрасли. Описание целевого рынка. Конкуренция.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
31. Маркетинговый план. Его структура и содержание. ПК-3.2., ПК-3.3., Определение спроса и возможностей рынка. ПК-4.1., ПК-4.2. З2. Стратегия маркетинга. ПК-3.2., ПК-3.3.,		ПК-4.1., ПК-4.2.
Определение спроса и возможностей рынка. ПК-4.1., ПК-4.2. 32. Стратегия маркетинга. ПК-3.2., ПК-3.3.,	31. Маркетинговый план. Его структура и содержание.	
32. Стратегия маркетинга. ПК-3.2., ПК-3.3.,		ПК-4.1., ПК-4.2.
		ПК-4.1., ПК-4.2.

22 0	пи ээ пи ээ
33. Операционный план. Производство.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
	ПК-4.1., ПК-4.2.
34. Организационный план. Разработка организационной	ПК-3.2., ПК-3.3.,
структуры фирмы.	ПК-4.1., ПК-4.2.
35. Оценка и страхование риска. Хеджирование. Анализ риска.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
Основы финансового риска.	ПК-4.1., ПК-4.2.
36. Стратегическое и инвестиционное планирование.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
	ПК-4.1., ПК-4.2.
37. Понятие, экономическое содержание и основные элементы	ПК-3.2., ПК-3.3.,
стратегического планирования.	ПК-4.1., ПК-4.2.
38. Понятие и классификация стратегической цели организации	ПК-3.2., ПК-3.3.,
(предприятия). Цели и стратегии реализации проектов	ПК-4.1., ПК-4.2.
39. Инвестиционный план (проект). Его цель и основные задачи.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
	ПК-4.1., ПК-4.2.
40. Структура и содержание стандартного бизнес-плана	ПК-3.2., ПК-3.3.,
инвестиционного проекта.	ПК-4.1., ПК-4.2.
41. Финансовое планирование. Источники информации для	ПК-3.2., ПК-3.3.,
составления финансового плана.	ПК-4.1., ПК-4.2.
42. Технология финансового планирования.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
	ПК-4.1., ПК-4.2.
43. Стратегии финансового проекта.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
	ПК-4.1., ПК-4.2.
44. Моделирование бизнес-процессов.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
	ПК-4.1., ПК-4.2.
45. Основные технологии продукции бизнес-планирования.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
	ПК-4.1., ПК-4.2.
46. Сущность и назначение управленческого бизнес-плана.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
	ПК-4.1., ПК-4.2.
47. Классификация бизнес-проектов.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
	ПК-4.1., ПК-4.2.
48. Особенности составления различных видов бизнес-планов	ПК-3.2., ПК-3.3.,
проектов.	ПК-4.1., ПК-4.2.
49. Бизнес-план инновационного проекта.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
,	ПК-4.1., ПК-4.2.
50. Презентация бизнес-плана.	ПК-3.2., ПК-3.3.,
	ПК-4.1., ПК-4.2.
	1 1111, 1111 1121

Критерии оценки уровня усвоения материала дисциплины и сформированности компетенций

КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ ОТВЕТА СТУДЕНТА ПРИ 100-БАЛЛЬНОЙ СИСТЕМЕ

KI II LEI III OHEIKII OTBETA CI 3 ZEITTA III II 100-BASSIBIIOII CHETENE				
ХАРАКТЕРИСТИКА ОТВЕТА	Оценка ECTS	Баллы в БРС	Уровень сформиро- ванности компетент- ности по дисциплине	Оценка
Дан полный, развернутый ответ на поставленный вопрос, показана совокупность осознанных знаний об объекте, проявляющаяся в свободном оперировании понятиями, умении выделить существенные и	A	100-96	ВЫСОКИЙ	5 (отлично)

несущественные его признаки, причинно-следственные связи. Знание об объекте демонстрируется на фоне понимания его в системе данной науки и междисциплинарных связей. Ответ формулируется в терминах науки, изложен литературным языком, логичен, доказателен, демонстрирует авторскую позицию студента.				
В полной мере овладел компетенциями. Дан полный, развернутый ответ на поставленный вопрос, показана совокупность осознанных знаний об объекте, проявляющаяся в свободном оперировании понятиями, умении выделить существенные доказателен, демонстрирует авторскую позицию студента. В полной мере овладел компетенциями.	В	95-91	высокий	5 (отлично)
Дан полный, развернутый ответ на поставленный вопрос, доказательно раскрыты основные положения темы; в ответе прослеживается четкая структура, логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Ответ изложен литературным языком в терминах науки. В ответе допущены недочеты, исправленные студентом с помощью преподавателя. В полной мере овладел компетенциями.	С	90-86	СРЕДНИЙ	4 (хорошо)
Дан полный, развернутый ответ на поставленный вопрос, показано умение выделить существенные и несущественные признаки, причинноследственные связи. Ответ четко структурирован, логичен, изложен литературным языком в терминах науки. Могут быть допущены недочеты или незначительные ошибки, исправленные студентом с помощью преподавателя. В полной мере овладел компетенциями.	D	85-81	СРЕДНИЙ	4 (хорошо)
Дан полный, развернутый ответ на поставленный вопрос, показано умение выделить существенные и несущественные признаки, причинноследственные связи. Ответ четко структурирован, логичен, изложен в терминах науки. Однако допущены незначительные ошибки или недочеты, исправленные студентом с помощью «наводящих» вопросов преподавателя.	E	80-76	СРЕДНИЙ	4 (хорошо)

В полной мере овладел компетенциями.				
Дан полный, но недостаточно				
последовательный ответ на				
поставленный вопрос, но при этом				
показано умение выделить существенные				
и несущественные признаки и причинно-				3
следственные связи. Ответ логичен и	F	75-71	низкий	(удовлетво-
изложен в терминах науки. Могут быть	_	, , , , ,		рительно)
допущены 1-2 ошибки в определении				piii eiibiio)
основных понятий, которые студент				
затрудняется исправить самостоятельно.				
Достаточный уровень освоения				
компетенциями				
Дан недостаточно полный и				
недостаточно развернутый ответ. Логика				
и последовательность изложения имеют				
нарушения. Допущены ошибки в				
раскрытии понятий, употреблении				
терминов. Студент не способен				
самостоятельно выделить существенные				
и несущественные признаки и причинно-		70.66	TITIOTETTY	3
следственные связи. Студент может	G	70-66	низкий	(удовлетво-
конкретизировать обобщенные знания,				рительно)
доказав на примерах их основные				
положения только с помощью				
преподавателя. Речевое оформление				
требует поправок, коррекции.				
Достаточный уровень освоения				
компетенциями				
Дан неполный ответ, представляющий	Н	61-65	КРАЙНЕ	3
собой разрозненные знания по теме	11	01-03	низкий	(удовлетво-
вопроса с существенными ошибками в				рительно)
определениях. Присутствуют				рительно)
фрагментарность, нелогичность				
изложения. Студент не осознает связь				
данного понятия, теории, явления с				
другими объектами дисциплины.				
Отсутствуют выводы, конкретизация и				
1 -				
доказательность изложения. Дополнительные и уточняющие вопросы				
преподавателя приводят к коррекции				
ответа студента на поставленный вопрос.				
Обобщенных знаний не показано.				
Речевое оформление требует поправок,				
коррекции.				
				
Достаточный уровень освоения компетенциями				
Не получены ответы по базовым				
вопросам дисциплины или дан			HE	
неполный ответ, представляющий собой	I	60-0	СФОРМИ-	2
разрозненные знания по теме вопроса с	1	00-0	РОВАНА	_
существенными ошибками в			IODAIIA	
существенными ошиоками в				

определениях.
Присутствуют фрагментарность,
нелогичность изложения. Студент не
осознает связь данного понятия, теории,
явления с другими объектами
дисциплины. Отсутствуют выводы,
конкретизация и доказательность
изложения.
Речь неграмотная. Дополнительные и
уточняющие вопросы преподавателя не
приводят к коррекции ответа студента не
только на поставленный вопрос, но и на
другие вопросы дисциплины.
Компетенции не сформированы

Итоговая оценка по дисциплине

Оценка по 100- балльной системе	Оценка по системе «зачтено»	Оценка по 5-балльной системе		Оценка по ECTS
96-100	зачтено	5	ОТЛИНИО	A
91-95	зачтено	7	отлично	В
81-90	зачтено	4	Wanania	C
76-80	зачтено	4	хорошо	D
61-75	зачтено	3	удовлетворительно	E
41-60	не зачтено	0		Fx
0-40	не зачтено	2	неудовлетворительно	F